



Nuvei annonce ses résultats du troisième trimestre de 2022

novembre 3, 2022

Nuvei présente ses résultats en dollars américains et conformément aux Normes internationales d'information financière (les « IFRS »)

MONTRÉAL, 03 nov. 2022 (GLOBE NEWSWIRE) -- Nuvei Corporation (« Nuvei » ou la « société ») (Nasdaq : NVEI) (TSX : NVEI), la société de technologie financière canadienne, a communiqué aujourd'hui ses résultats financiers pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022.

« Nous sommes satisfaits de nos résultats pour le trimestre, qui ont dépassé les projections financières communiquées précédemment. Les résultats s'expliquent par la croissance des volumes et l'augmentation de la part du portefeuille, comme en témoignent la croissance des volumes en devises constantes de 38 %, l'obtention de nouveaux clients, nos investissements continus dans la technologie et l'offre de produits ainsi que notre expansion », a déclaré Philip Fayer, président et chef de la direction de Nuvei.

« Nous mettons en œuvre nos initiatives stratégiques et, compte tenu de l'élan que nous connaissons dans nos activités depuis le début de l'exercice jusqu'en octobre, nous augmentons certaines mesures et réaffirmons les perspectives pour l'exercice 2022 au complet. Nous réitérons également nos objectifs à moyen et long terme. »

Faits saillants financiers pour le trimestre clos le 30 septembre 2022

- Le volume total¹⁾ a augmenté de 30 %, passant de 21,6 G\$ à 28,0 G\$;
 - Le commerce électronique a représenté 87 % du volume total;
 - La croissance du volume total en devises constantes¹⁾ s'est établie à 38 %, le volume total en devises constantes¹⁾ ayant été porté à 29,7 G\$, par rapport à 21,6 G\$;
- Les produits des activités ordinaires se sont accrus de 7 %, passant de 183,9 M\$ à 197,1 M\$;
 - Les produits des activités ordinaires reflètent l'incidence des variations défavorables de 11,5 M\$ des cours de change d'un exercice à l'autre;
 - La croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes²⁾ s'est établie à 13 %, les produits des activités ordinaires en devises constantes²⁾ ayant été portés à 208,6 M\$, par rapport à 183,9 M\$;
- Le bénéfice net a diminué de 54 %, passant de 28,0 M\$ à 13,0 M\$, en raison essentiellement d'une hausse de 22,6 M\$ des paiements fondés sur des actions;
- Le BAIIA ajusté²⁾ a augmenté, passant de 80,9 M\$ à 81,2 M\$;
 - Le BAIIA ajusté²⁾ reflètent l'incidence des variations défavorables d'environ 5,0 M\$ des cours de change d'un exercice à l'autre;
- Le bénéfice net ajusté²⁾ a augmenté pour s'établir à 62,4 M\$, comparativement à 62,3 M\$;
- Le bénéfice net dilué par action a diminué de 58 % pour se chiffrer à 0,08 \$, contre 0,19 \$;
- Le bénéfice net ajusté²⁾ dilué par action a augmenté pour s'établir à 0,43 \$, comparativement à 0,42 \$;
- Le BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement²⁾ a diminué de 8 %, passant de 74,5 M\$ à 68,5 M\$.

Faits saillants financiers pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2022

- Le volume total¹⁾ a augmenté de 36 %, passant de 64,1 G\$ à 87,4 G\$;
 - Le commerce électronique a représenté 87 % du volume total;
 - La croissance du volume total en devises constantes¹⁾ s'est établie à 42 %, le volume total en devises constantes¹⁾ ayant été porté à 90,9 G\$, par rapport à 64,1 G\$;
- Les produits des activités ordinaires se sont accrus de 22 %, passant de 512,7 M\$ à 623,0 M\$;
 - Les produits des activités ordinaires reflètent l'incidence des variations défavorables d'environ 28,3 M\$ des cours de change d'un exercice à l'autre;
 - La croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes²⁾ s'est établie à 27 %, les produits des activités ordinaires en devises constantes²⁾ ayant été portés à 651,3 M\$, par rapport à 512,7 M\$;
- Le bénéfice net a diminué, passant de 94,7 M\$ à 52,6 M\$, en raison essentiellement d'une hausse de 83,4 M\$ des paiements fondés sur des actions;
- Le BAIIA ajusté²⁾ a augmenté de 18 %, passant de 225,8 M\$ à 265,6 M\$;
- Le bénéfice net ajusté²⁾ a augmenté de 16 % pour s'établir à 206,2 M\$, comparativement à 178,0 M\$;
- Le bénéfice net dilué par action a diminué de 47 % pour se chiffrer à 0,34 \$, comparativement à 0,64 \$;
- Le bénéfice net ajusté²⁾ dilué par action a augmenté de 14 % pour s'établir à 1,39 \$, comparativement à 1,22 \$;

- Le BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement ²⁾ a augmenté de 11 % pour s'établir à 231,8 M\$, comparativement à 208,3 M\$;
- Le solde de trésorerie s'établissait à 754 M\$ au 30 septembre 2022, en comparaison de 749 M\$ au 31 décembre 2021, ce qui s'explique principalement par la génération de trésorerie contrebalancée par le rachat et l'annulation d'environ 1,8 million d'actions à droit de vote subordonné pour une contrepartie totale, compte tenu des coûts de transaction, de 109 M\$.

¹⁾ Le volume total et le volume total en devises constantes ne représentent pas les produits des activités ordinaires de la société, mais plutôt la valeur totale en dollars des transactions traitées par les marchands dans le cadre d'une entente contractuelle avec la société. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS et autres mesures financières ».

²⁾ Le BAIIA ajusté, les produits des activités ordinaires en devises constantes, la croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes, le bénéfice net ajusté, le bénéfice net ajusté dilué par action et le BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement sont des mesures non conformes aux IFRS et des ratios non conformes aux IFRS. Ces mesures ne sont pas des mesures reconnues par les IFRS et n'ont pas de sens normalisé prescrit par les IFRS; par conséquent, elles pourraient ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS et autres mesures financières ».

Faits saillants opérationnels

- Pour le troisième trimestre de 2022, les produits des activités ordinaires ont augmenté de 4 % en Europe, au Moyen-Orient et en Afrique pour s'établir à 105,5 M\$, se sont accrus de 9 % en Amérique du Nord pour se chiffrer à 83,1 M\$, ont augmenté de 28 % en Amérique latine pour atteindre 7,6 M\$ et se sont accrus de 47 % en Asie-Pacifique pour s'établir à 1,0 M\$.
 - Les revenus directs tirés du commerce électronique ont augmenté de 40 % au troisième trimestre de 2022 par rapport au troisième trimestre de l'exercice précédent pour atteindre 25,6 M\$, ce qui représente environ 30 % du total des produits des activités ordinaires générés en Amérique du Nord.
- En ce qui concerne les avancées de Nuvei en matière d'innovation des technologies et des produits :
 - Amélioration de l'architecture et de l'infrastructure de sa plateforme pour prendre en charge un plus grand nombre de transactions par seconde, s'adapter aux règles locales de protection des données en matière de résidence permettant à la société de se développer dans davantage de pays du monde et d'offrir des environnements séparés pour les grands clients si cela était exigé.
 - Lancement de la solution de Nuvei pour les plateformes, accélérant ainsi son offre sur le marché. Il s'agit d'une solution entièrement personnalisable prenant en charge toutes les fonctionnalités de sa plateforme modulaire au moyen d'une seule intégration.
 - Amélioration de sa plateforme d'orchestration des paiements grâce à un gestionnaire d'acheminement libre-service permettant aux clients de choisir l'acheminement des transactions entre différents acquéreurs en fonction de leurs préférences au moyen de l'analyse de données de la société.
 - Lancement de plusieurs autres produits, notamment le service de mise à jour des comptes en Europe, la segmentation en unités pour Mastercard, le soutien aux opérations de financement de comptes pour Visa, le partenariat avec Visa pour permettre au consommateur d'acheter maintenant et de payer plus tard au Canada, et des services améliorés de gestion des risques et de communication de l'information.
- Nuvei a ajouté plusieurs nouvelles méthodes de paiement alternatives (« MPA ») à son portefeuille pour les porter à 586 à la fin du troisième trimestre, élargissant l'accès et permettant à ses clients d'accepter davantage de méthodes de paiement numérique privilégiées et courantes dans les régions.
- Nuvei a reçu des licences de jeu au Maryland et au Kansas, ainsi qu'un permis de société de transfert de fonds à Porto Rico, élargissant sa portée pour le jeu en ligne aux États-Unis.
- Nuvei a agrandi son équipe de haute direction en embauchant Vicky Bindra au poste nouvellement créé de chef de l'exploitation et de la direction des produits.
- La société a accueilli 66 nouveaux membres dans l'équipe au troisième trimestre de 2022 et comptait 1 636 employés au 30 septembre 2022, contre 1 368 employés au 31 décembre 2021.

Perspectives financières³⁾

Pour le trimestre se terminant le 31 décembre 2022 et l'exercice se terminant le 31 décembre 2022, Nuvei prévoit que le volume total ¹⁾, les produits des activités ordinaires, les produits des activités ordinaires en devises constantes et le BAIIA ajusté²⁾ se situeront dans les fourchettes indiquées ci-dessous.

Les perspectives financières, y compris les diverses hypothèses sous-jacentes, constituent de l'information prospective au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables, et sont présentées sous toutes réserves, sont fondées sur un certain nombre d'hypothèses et sont assujetties à un certain nombre de risques qui sont décrits aux rubriques « Information prospective » et « Hypothèses relatives aux perspectives financières et aux objectifs de croissance » du présent communiqué de presse.

Trimestre se terminant le
31 décembre

Exercice se terminant le
31 décembre

(en dollars américains)	2022	2022	
	Informations prospectives	Informations prospectives antérieures	Informations prospectives révisées
	\$	\$	\$
Volume total ¹⁾ (en milliards)	33 - 35	117 - 121	120 - 122
Produits des activités ordinaires (en millions)	197 - 227	820 - 850	820 - 850
Produits des activités ordinaires en devises constantes ²⁾ (en millions)	210 - 234	855 - 885	861 - 885
BAIIA ajusté ²⁾ (en millions)	75 - 84	335 - 350	341 - 350

Objectifs de croissance

Les objectifs de Nuvei concernant la croissance annuelle à moyen terme⁴⁾ du volume total¹⁾ et des produits des activités ordinaires ainsi que sa cible à long terme pour la marge du BAIIA ajusté²⁾ sont présentés dans le tableau suivant. Ces objectifs à moyen⁴⁾ et à long terme⁴⁾ ne devraient pas être considérés comme des projections, des prévisions ou des résultats attendus, mais plutôt comme des buts que nous cherchons à atteindre au fil du temps dans le cadre de l'exécution de notre stratégie, et à un autre stade de la maturité de la société, grâce à l'expansion géographique, l'innovation en matière de produits, l'augmentation de la part du portefeuille des clients existants et l'acquisition de nouveaux clients, comme il est plus amplement décrit à la rubrique « Sommaire des facteurs qui influencent sur notre rendement » de notre plus récent rapport de gestion. Ces objectifs de croissance, y compris les diverses hypothèses sous-jacentes, constituent de l'information prospective au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables et sont présentées sous toutes réserves, sont fondées sur un certain nombre d'hypothèses et sont assujetties à un certain nombre de risques qui sont décrits aux rubriques « Information prospective » et « Hypothèses relatives aux perspectives financières et aux objectifs de croissance » du présent communiqué de presse. Nous examinerons et réviserons ces cibles de croissance à mesure que l'économie, les marchés et la réglementation évolueront.

Objectifs de croissance	
Volume total ¹⁾	Croissance annuelle à moyen terme⁴⁾ de plus de 30 % d'un exercice à l'autre
Produits des activités ordinaires	Croissance annuelle à moyen terme⁴⁾ de plus de 30 % d'un exercice à l'autre
Marge du BAIIA ajusté ²⁾	Plus de 50 % à long terme⁴⁾

1) Le volume total ne représentent pas les recettes de l'entreprise, mais plutôt la valeur totale en dollars des transactions traitées par les marchands dans le cadre d'une entente contractuelle avec l'entreprise. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS et autres mesures financières » plus loin.

2) Les produits des activités ordinaires en devises constantes, la croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes, le BAIIA ajusté, la marge du BAIIA ajusté, le bénéfice net ajusté, le bénéfice net ajusté dilué par action et le BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement sont des mesures non conformes aux IFRS. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS et autres mesures financières ».

3) Sauf en ce qui a trait aux produits des activités ordinaires, la société ne fournit des directives que sur une base non conforme aux IFRS. La société ne fournit pas de rapprochement des produits des activités ordinaires en devises constantes prospectifs (non conformes aux IFRS) et du BAIIA ajusté prospectif (non conforme aux IFRS) avec le bénéfice net (la perte nette) en raison de la difficulté inhérente à prévoir et à quantifier certains montants nécessaires pour un tel rapprochement. Dans les périodes où des acquisitions ou des cessions importantes ne sont pas prévues, la société estime qu'elle pourrait avoir une base pour prévoir l'équivalent selon les IFRS de certains coûts, comme les avantages du personnel, les commissions et les amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles. Toutefois, étant donné que d'autres déductions telles que les paiements fondés sur des actions, les charges financières nettes, le profit (la perte) sur les instruments financiers comptabilisés à la juste valeur de marché ainsi que l'impôt exigible et différé utilisé pour calculer le bénéfice net (la perte nette) projeté peuvent varier de façon importante en fonction des événements réels, la société n'est pas en mesure de prévoir, selon les IFRS, avec une certitude raisonnable, toutes les déductions nécessaires pour calculer le bénéfice net (la perte nette) prévu selon les IFRS. Le montant de ces déductions peut être important et, par conséquent, pourrait faire en sorte que le bénéfice net (la perte) selon les IFRS projeté soit considérablement inférieur au BAIIA ajusté projeté (non conforme aux IFRS). Ces énoncés constituent de l'information prospective et peuvent représenter des perspectives financières, et les résultats réels peuvent varier. Se reporter aux risques et aux hypothèses décrits aux rubriques « Information prospective » et « Hypothèses relatives aux perspectives financières et aux objectifs de croissance » du présent communiqué de presse.

4) La société définit « moyen terme » comme étant une période de trois à cinq ans et « long terme » comme étant une période de cinq à sept ans.

Informations sur la conférence téléphonique

Nuvei tiendra une conférence téléphonique pour discuter de ses résultats financiers du troisième trimestre de 2022 aujourd'hui, le jeudi 3 novembre 2022, à 8 h 30, heure de l'Est. Les hôtes de cette conférence téléphonique seront Philip Fayer, président du conseil et chef de la direction, et David Schwartz, chef des finances.

La conférence téléphonique sera retransmise en direct dans la section « Événements et présentations » du site Web des relations avec les investisseurs de l'entreprise à l'adresse <https://investors.nuvei.com>. Un enregistrement de la conférence téléphonique sera disponible sur le site Web des relations avec les investisseurs, après la diffusion de celle-ci.

Il sera également possible d'y participer en direct par téléphone en composant le 844-826-3033 (numéro sans frais aux États-Unis et au Canada) ou le 412-317-5185 (numéro international). Un enregistrement de la conférence téléphonique sera disponible une heure après sa diffusion en composant le 844-512-2921 (numéro sans frais pour les États-Unis et le Canada) ou le 412-317-6671 (numéro international); le numéro d'identification de la

conférence est le 10171461. L'enregistrement de la conférence téléphonique sera disponible jusqu'au mardi 17 novembre 2022.

À propos de Nuvei

Nous sommes Nuvei (Nasdaq : NVEI) (TSX : NVEI), la société canadienne de technologie financière accélérant les activités des clients partout dans le monde. La technologie modulaire, flexible et évolutive de Nuvei permet à des entreprises de premier plan d'accepter les modes de paiement de nouvelle génération, d'offrir un éventail complet de modes de règlement et de bénéficier de services d'émission de cartes, d'opérations bancaires et de gestion du risque et de la fraude. Connectant les entreprises à leurs clients dans plus de 200 marchés, avec l'acquisition locale dans 47 marchés, 150 devises et 586 modes de paiement alternatifs, Nuvei met à la disposition de ses clients et partenaires la technologie et l'information dont ils ont besoin pour réussir à l'échelle locale et mondiale grâce à une seule intégration.

Pour de plus amples renseignements, visitez le www.nuvei.com.

Mesures non conformes aux IFRS et autres mesures financières

Les états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités de Nuvei ont été établis conformément aux IFRS applicables à la préparation d'états financiers intermédiaires, notamment la Norme comptable internationale (« IAS ») 34 *Information financière intermédiaire*, publiées par l'International Accounting Standards Board. Dans le présent communiqué de presse, il est fait référence à des mesures financières non conformes aux IFRS, à des ratios financiers non conformes aux IFRS et à des mesures financières supplémentaires, à savoir le BAIIA ajusté, la marge du BAIIA ajusté, les produits des activités ordinaires en devises constantes, la croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes, les produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes, la croissance interne des produits des activités ordinaires en devises constantes, le bénéfice net ajusté, le bénéfice net ajusté de base par action, le bénéfice net ajusté dilué par action, le BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement, le volume total, le volume total en devises constantes, le volume total généré en interne en devises constantes et le volume de commerce électronique. Ces mesures ne sont pas des mesures reconnues par les IFRS et n'ont pas de sens normalisé prescrit par les IFRS; par conséquent, elles pourraient ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Ces mesures sont plutôt fournies à titre d'information supplémentaire destinée à compléter les mesures établies conformément aux IFRS en vue de favoriser une meilleure compréhension de nos résultats d'exploitation de notre point de vue. Ces mesures ne doivent donc pas être prises en considération isolément ni être considérées comme pouvant remplacer, aux fins d'analyse, les états financiers de la société établis conformément aux IFRS. Ces mesures sont présentées afin de fournir aux investisseurs des informations supplémentaires permettant d'évaluer notre rendement d'exploitation et elles font donc ressortir des tendances de nos principales activités que les mesures conformes aux IFRS seules ne permettraient pas nécessairement de faire ressortir. Nous croyons également que les analystes financiers, les investisseurs et les autres parties intéressées ont fréquemment recours à ces mesures non conformes aux IFRS et autres mesures financières pour évaluer les émetteurs. Nous utilisons également ces mesures afin de faciliter les comparaisons de rendement d'une période à l'autre, de préparer les budgets d'exploitation et prévisions annuels et d'établir les composantes de la rémunération de la direction. Nous estimons que ces mesures sont des mesures supplémentaires importantes de notre rendement, du fait principalement que ces mesures, tout comme d'autres mesures similaires, sont communément utilisées par les parties prenantes du secteur des technologies de paiement pour évaluer le rendement d'exploitation sous-jacent d'une société.

Mesures financières non conformes aux IFRS

Produits des activités ordinaires en devises constantes : Les produits des activités ordinaires en devises constantes s'entendent des produits des activités ordinaires, ajustés en fonction de l'incidence des cours de change. Cette mesure donne un aperçu de la croissance des produits des activités ordinaires comparables en éliminant l'incidence des variations des cours de change d'un exercice à l'autre. L'incidence des cours de change pour la période est calculée au moyen des cours de change moyens trimestriels des périodes antérieures, appliqués aux montants du change de la période considérée.

Produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes : Les produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes désignent les produits des activités ordinaires compte non tenu des produits des activités ordinaires attribuables aux entreprises acquises pendant une période de 12 mois suivant leur acquisition et compte non tenu des produits des activités ordinaires attribuables aux entreprises cédées, convertis dans la période en cours au taux de change constants des monnaies étrangères. Cette mesure aide à donner un aperçu de la croissance interne et de la croissance liée aux acquisitions et présente des informations utiles sur la croissance des produits des activités ordinaires comparables.

BAIIA ajusté : Nous utilisons le BAIIA ajusté pour évaluer le rendement d'exploitation, en éliminant l'incidence des éléments hors exploitation ou hors trésorerie. Le BAIIA ajusté est défini comme étant le bénéfice net (la perte nette) avant les charges financières, les produits financiers, la dotation aux amortissements, la charge d'impôt sur le résultat, les coûts d'acquisition, les coûts d'intégration et les indemnités de départ, les paiements fondés sur des actions et les cotisations sociales connexes, la perte (le profit) de change et les règlements juridiques et autres.

Bénéfice net ajusté : Nous utilisons le bénéfice net ajusté comme indicateur du rendement et de la rentabilité des activités dans le cadre de notre structure fiscale et de notre structure du capital actuelles. Le bénéfice net ajusté est défini comme étant le bénéfice net (la perte nette) avant les coûts d'acquisition, les coûts d'intégration et les indemnités de départ, les paiements fondés sur des actions et les cotisations sociales connexes, la perte (le profit) de change, l'amortissement des immobilisations incorporelles liées aux acquisitions et la charge ou le produit d'impôt se rapportant à ces éléments. Le bénéfice net ajusté exclut également la variation de la valeur de rachat des actions ordinaires et privilégiées classées à titre de passifs, la variation de la juste valeur du passif lié au rachat d'actions et l'amortissement accéléré des coûts de transaction différés et des règlements juridiques et autres.

BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement : Nous utilisons le BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement (acquisition d'immobilisations incorporelles et d'immobilisations corporelles) comme indicateur supplémentaire de notre rendement d'exploitation. Au troisième trimestre de 2022, nous avons modifié rétroactivement l'appellation de cette mesure, qui était auparavant « Flux de trésorerie disponibles », afin de refléter clairement sa composition.

Ratios financiers non conformes aux IFRS

Croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes : La croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes s'entend de la variation des produits des activités ordinaires en devises constantes d'un exercice à l'autre, divisée par les produits des activités ordinaires de la période précédente. Nous utilisons la croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes pour améliorer

la comparabilité des tendances des produits d'un exercice à l'autre, abstraction faite des fluctuations des cours de change.

Croissance interne des produits des activités ordinaires en devises constantes : La croissance interne des produits des activités ordinaires en devises constantes s'entend de la variation des produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes d'un exercice à l'autre, divisée par les produits des activités ordinaires générés en interne comparables de la période précédente. Nous utilisons la croissance interne des produits des activités ordinaires en devises constantes pour améliorer la comparabilité des tendances des produits d'un exercice à l'autre, abstraction faite des acquisitions, cessions et fluctuations des cours de change.

Marge du BAIIA ajusté : La marge du BAIIA ajusté s'entend du BAIIA ajusté divisé par les produits des activités ordinaires.

Bénéfice net ajusté de base et dilué par action : Nous utilisons le bénéfice net ajusté de base et dilué par action comme indicateur du rendement et de la rentabilité de nos activités par action. Le bénéfice net ajusté de base et dilué par action correspond au bénéfice net ajusté diminué du bénéfice net attribuable à la participation ne donnant pas le contrôle, divisé par le nombre moyen pondéré de base et dilué d'actions ordinaires en circulation pour la période. Le nombre d'attributions fondées sur des actions utilisé dans le nombre moyen pondéré dilué d'actions ordinaires en circulation pour calculer le bénéfice net ajusté par action dilué est déterminé à l'aide de la méthode du rachat d'actions conformément aux IFRS.

Mesures financières supplémentaires

Nous surveillons les indicateurs de rendement clés suivants pour nous aider à évaluer notre entreprise, à mesurer notre rendement, à reconnaître les tendances qui influencent nos activités, à formuler des plans d'affaires et à prendre des décisions stratégiques. Nos indicateurs de rendement clés peuvent être calculés d'une manière qui diffère des indicateurs de rendement clés similaires utilisés par d'autres sociétés.

Volume total et volume de commerce électronique : Nous sommes d'avis que le volume total et le volume de commerce électronique sont des indicateurs du rendement de notre entreprise. Le volume total et d'autres mesures similaires sont communément utilisés par les parties prenantes du secteur des paiements pour évaluer le rendement d'une société. Nous définissons le volume total comme la valeur totale en dollars des transactions traitées au cours de la période par les clients en vertu d'un accord contractuel conclu avec nous. Le volume de commerce électronique s'entend de la portion du volume total pour laquelle la transaction n'a pas eu lieu dans un emplacement physique. Le volume total et le volume de commerce électronique ne représentent pas les produits que nous avons gagnés. Le volume total comprend le volume d'acquisition, qui suppose des mouvements de fonds dans le cycle des transactions de règlement, et le volume lié à nos services technologiques et de passerelle, qui suppose la prestation de ces services sans mouvements de fonds dans le cycle des transactions de règlement, ainsi que la valeur totale en dollars des transactions traitées au titre des méthodes de paiement alternatives et des paiements. Étant donné que nos produits des activités ordinaires se composent principalement des produits tirés du volume de ventes et des services de transaction générés par les ventes quotidiennes des commerçants et par divers services à valeur ajoutée fournis aux clients, une fluctuation du volume total aura généralement des effets sur nos produits des activités ordinaires.

Volume total en devises constantes : Le volume total en devises constantes donne un aperçu de la performance de notre entreprise sur une base plus comparable en ce qui a trait aux cours de change. Le volume total en devises constantes s'entend du volume total, ajusté en fonction des fluctuations des cours de change. Cette mesure améliore la comparabilité des tendances d'affaires d'un exercice à l'autre, abstraction faite des fluctuations des cours de change. L'incidence des cours de change pour la période est calculée au moyen des cours de change moyens trimestriels des périodes antérieures, appliqués aux montants du change de la période considérée.

Volume total généré en interne en devises constantes : Le volume total généré en interne en devises constantes donne un aperçu de la performance de notre entreprise sur une base plus comparable. Cette mesure aide à donner un aperçu de la croissance interne et de la croissance liée aux acquisitions et présente des informations utiles sur la croissance du volume total comparable. Le volume total généré en interne en devises constantes désigne le volume total compte non tenu du volume total attribuable aux entreprises acquises pendant une période de 12 mois suivant leur acquisition et compte non tenu du volume total attribuable aux entreprises cédées, ajustés pour exclure l'incidence des variations des cours de change. L'incidence des cours de change pour la période est calculée au moyen des cours de change moyens trimestriels des périodes antérieures, appliqués aux montants du change de la période considérée.

Information prospective

Le présent communiqué de presse renferme de l'« information prospective » au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables, y compris les perspectives de Nuvei concernant le volume total, les produits des activités ordinaires, les produits des activités ordinaires en devises constantes et le BAIIA ajusté pour le trimestre se terminant le 31 décembre 2022 et l'exercice se terminant le 31 décembre 2022, ainsi que les objectifs à moyen et long terme de Nuvei concernant le volume total, les produits des activités ordinaires et la marge du BAIIA ajusté. On reconnaît l'information prospective à l'emploi de mots ou d'expressions, utilisés à la forme affirmative ou négative, tels que « peut », « devrait », « pourrait », « s'attendre à », « avoir l'intention de », « estimer », « anticiper », « planifier », « prévoir », « croire » et « continuer », ainsi qu'à l'emploi de mots ou d'expressions de nature semblable, notamment à la mention de certaines hypothèses, bien que l'information prospective ne contienne pas toujours ces mots et expressions. Constituent plus particulièrement de l'information prospective les renseignements portant sur les résultats, le rendement, les réalisations, les perspectives, les occasions ou les marchés dans lesquels nous sommes présents, les attentes à l'égard de l'évolution du secteur et à l'égard de la taille et des taux de croissance de nos marchés potentiels, nos projets commerciaux et stratégies de croissance, les occasions de commercialisation de nos solutions, les attentes à l'égard des occasions de croissance et de ventes croisées, et l'intention de conquérir une part croissante de nos marchés potentiels, le coût et la réussite de nos efforts de vente et de marketing, l'intention de développer nos relations actuelles, de pénétrer davantage nos marchés verticaux, de conquérir de nouveaux marchés géographiques ainsi que d'étendre et d'augmenter la pénétration des marchés internationaux, l'intention de réaliser des acquisitions triées sur le volet et de mener à bien leur intégration, ainsi que les retombées et bénéfices que nous attendons de ces acquisitions, les futurs investissements dans notre entreprise et les dépenses d'investissement prévues à cet effet, notre intention d'innover, de nous démarquer et d'améliorer sans cesse notre plateforme et nos solutions, le rythme prévu des mesures législatives en cours régissant les activités et les secteurs réglementés, nos atouts concurrentiels et notre position dans le secteur, les attentes concernant nos produits des activités ordinaires, la répartition de ceux-ci et la capacité de nos solutions à les générer, les attentes concernant nos marges et notre rentabilité future, nos perspectives et nos prévisions financières ainsi que nos objectifs à moyen et à long terme relativement à divers indicateurs financiers, de même que les répercussions de la pandémie de COVID-19. Le conflit entre la Russie et l'Ukraine, y compris les répercussions possibles des sanctions, pourrait également exacerber l'incidence de certains facteurs mentionnés dans le présent communiqué de presse.

En outre, tout énoncé faisant référence à des attentes, à des intentions, à des projections ou à d'autres descriptions d'événements ou de

circonstances futurs renferme de l'information prospective. Les énoncés qui renferment de l'information prospective ne constituent pas des faits historiques mais véhiculent plutôt les attentes, les estimations et les projections de la direction concernant des événements ou des circonstances futurs. L'information prospective est fondée sur les croyances et les hypothèses de la direction ainsi que sur les renseignements dont celle-ci dispose actuellement en ce qui concerne, notamment, la conjoncture économique générale et le contexte concurrentiel dans notre secteur. Se reporter également à la rubrique « Hypothèses relatives aux perspectives financières et aux objectifs de croissance ».

Sauf indication contraire, l'information prospective ne tient pas compte de l'incidence que pourraient avoir les fusions, acquisitions, cessions ou autres opérations de regroupement d'actifs susceptibles d'être annoncées ou conclues après la date du présent rapport de gestion. Bien que l'information prospective contenue dans le présent rapport de gestion soit fondée sur ce que la direction croit être des hypothèses raisonnables, les investisseurs sont avertis de ne pas se fier indûment à cette information, car les résultats réels pourraient s'en écarter considérablement. Les perspectives financières de Nuvei constituent également des perspectives financières au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables et sont présentées pour aider le lecteur à comprendre les attentes de la direction à l'égard de la performance financière de la société, et le lecteur est prié de noter que ces perspectives pourraient ne pas convenir à d'autres fins. Nos objectifs de croissance à moyen et long terme servent de repères dans l'exécution de nos priorités stratégiques à moyen et long terme et sont fournis afin d'aider le lecteur à évaluer les progrès vers l'atteinte des objectifs de la direction, et le lecteur est prié de noter que ces objectifs pourraient ne pas convenir à d'autres fins.

L'information prospective fait intervenir des risques et des incertitudes connus et inconnus, dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la société, qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement de ceux exprimés ou sous-entendus par cette information prospective. Ces risques et incertitudes comprennent, sans toutefois s'y limiter, ceux décrits à la rubrique « Facteurs de risque » de la notice annuelle de la société déposée le 8 mars 2022 (la « notice annuelle »). Nos perspectives financières et nos objectifs à moyen et long terme sont plus particulièrement soumis à des risques et à des incertitudes liés à ce qui suit :

- les risques liés à nos activités et au secteur, tels que les risques soulevés par l'actuelle pandémie de COVID-19, dont l'incertitude économique mondiale qui en résulte et les mesures prises pour y faire face, ainsi que l'exacerbation des pressions inflationnistes et la hausse des taux d'intérêt;
- une diminution du volume d'activité dans certains marchés verticaux, notamment ceux des actifs numériques et des cryptomonnaies, et les répercussions négatives sur la demande et les prix de nos produits et services qui en résultent;
- l'évolution rapide de notre secteur et les changements qui s'y produisent;
- la concurrence intense, tant dans notre secteur que de la part d'autres modes de paiement;
- les difficultés liées à la mise en œuvre de notre stratégie de croissance;
- les difficultés à élargir notre portefeuille de produits et à accroître notre présence sur le marché;
- les difficultés à étendre notre présence dans de nouveaux marchés étrangers et à poursuivre notre croissance dans nos marchés actuels;
- les difficultés à conserver les clients existants, à augmenter les ventes à ceux-ci et à attirer de nouveaux clients;
- la gestion efficace de notre croissance;
- la difficulté à maintenir le même taux de croissance au fur et à mesure que notre entreprise gagne en maturité et à évaluer nos perspectives d'avenir;
- nos antécédents de pertes nettes et les investissements importants que nous continuons à effectuer dans notre entreprise;
- notre niveau d'endettement;
- les risques liés aux acquisitions passées et futures;
- les difficultés soulevées par le fait qu'un nombre important de nos marchands sont de petites et moyennes entreprises (« PME »);
- le fait que nos produits des activités ordinaires proviennent en grande partie des services de paiement;
- le respect des exigences des réseaux de paiement;
- les difficultés liées au remboursement des rejets de débit pour les transactions de nos marchands;
- la baisse de l'utilisation des modes de paiement électronique;
- l'incidence des variations de change, de l'inflation, des taux d'intérêt, des habitudes de dépenses des consommateurs et d'autres facteurs macroéconomiques sur les résultats d'exploitation;
- la perte de membres clés du personnel ou les difficultés à embaucher du personnel qualifié;
- une dépréciation d'une partie importante des immobilisations incorporelles ou du goodwill;
- des augmentations de frais des réseaux de paiement;
- les difficultés soulevées par la conjoncture économique, les marchés financiers et la situation géopolitique, les cycles économiques de nos clients et le risque de crédit lié à ceux-ci;
- le fait que nous dépendons de partenaires externes afin de vendre certains de nos produits et services;
- le détournement par nos employés de fonds relatifs aux opérations destinés à des utilisateurs finaux;
- la fraude de la part des marchands, de leurs clients ou d'autres personnes;
- l'efficacité de nos politiques et procédures en matière de gestion des risques afin de réduire notre exposition aux risques;
- l'intégration de nos services à une variété de systèmes d'exploitation, de logiciels, de matériel, de navigateurs Web et de réseaux;
- les coûts et les répercussions des litiges en cours ou à venir;
- la difficulté à obtenir du financement ou à en obtenir selon des modalités avantageuses;
- l'incidence des variations saisonnières sur nos résultats d'exploitation;
- les changements apportés aux normes comptables;
- les estimations et les hypothèses prises en compte lors de l'application des méthodes comptables;

- les risques liés à la propriété intellectuelle et à la technologie;
- les risques liés aux mesures réglementaires et aux poursuites judiciaires;
- les répercussions des difficultés liées à la chaîne d'approvisionnement sur nos clients;
- le fait que les mesures déterminées conformément aux IFRS peuvent subir l'incidence d'éléments inhabituels, extraordinaires ou non récurrents, ou d'éléments qui ne reflètent pas le rendement d'exploitation réel, ce qui rend les comparaisons d'une période à l'autre moins pertinentes;
- les acquisitions potentielles ou autres occasions stratégiques, dont certaines peuvent être significatives en termes d'ampleur ou entraîner des difficultés d'intégration ou des dépenses importantes, ou encore avoir un impact sur notre capacité à atteindre le seuil de rentabilité, ou à l'atteindre dans les délais prévus.

En conséquence, l'information prospective qui figure dans le présent communiqué est présentée sous réserve de la mise en garde qui précède, et rien ne garantit que les résultats et les événements que nous prévoyons se matérialiseront ni, s'ils se matérialisent en bonne partie, qu'ils auront les conséquences ou les effets prévus sur nos activités, notre situation financière ou nos résultats d'exploitation. Sauf indication contraire, ou à moins que le contexte n'exige une autre interprétation, l'information prospective figurant dans le présent rapport de gestion est formulée à la date du présent rapport de gestion ou à la date à laquelle il est déclaré qu'elle a été établie, selon le cas, et peut changer après cette date. Cependant, nous n'avons pas l'intention, ni l'obligation, ni le devoir de mettre à jour ou de modifier cette information prospective à la suite de l'obtention de nouveaux renseignements, de la survenance d'événements futurs ou pour toute autre raison, sauf si la loi applicable nous y oblige.

Hypothèses relatives aux perspectives financières et aux objectifs de croissance

Les perspectives financières pour le reste de l'exercice 2022 prévoient des vents contraires au niveau des cours de change plus importants que prévu précédemment en raison de la hausse du dollar américain; une plus grande volatilité et un volume plus faible dans les actifs numériques et les cryptomonnaies que prévu précédemment; et l'impact potentiel d'une inflation plus élevée et d'une hausse des taux d'intérêt qui pourraient accroître la pression sur les dépenses de consommation au second semestre de l'exercice. Les perspectives financières à jour et plus particulièrement le BAIIA ajusté, ainsi que l'objectif de croissance à long terme de la marge du BAIIA ajusté, reflètent la stratégie de la société visant à accélérer ses investissements dans la distribution, la commercialisation, l'innovation et la technologie. Lorsqu'elles sont exprimées en pourcentage des produits des activités ordinaires, ces charges devraient diminuer à mesure que nos investissements dans la distribution, la commercialisation, l'innovation et la technologie se stabilisent au fil du temps.

Nos perspectives financières et nos objectifs de croissance sont fondés sur un certain nombre d'hypothèses supplémentaires, notamment les suivantes :

- nos résultats d'exploitation et notre capacité à atteindre des marges convenables par rapport aux attentes de la direction;
- l'hypothèse selon laquelle nous continuerons à exécuter efficacement nos priorités clés de croissance stratégique, sans que la pandémie de COVID-19 n'ait un effet défavorable important sur nos activités, notre situation financière, nos résultats financiers et nos liquidités, ou sur ceux de nos marchands, ni ne réduise considérablement la demande pour nos produits et services;
- l'hypothèse selon laquelle les pertes dues à des défaillances d'entreprise visant les marchands et les clients de la société demeureront conformes aux niveaux prévus;
- l'hypothèse selon laquelle les clients actuels développent leurs activités et s'implantent sur de nouveaux marchés au sein de marchés finaux sélectionnés à forte croissance dans le domaine du commerce électronique et du commerce mobile, notamment la vente au détail en ligne, les places de marché en ligne, les biens et services numériques, les jeux en ligne réglementés, les jeux sociaux, les services financiers et les voyages;
- notre capacité à réaliser des ventes croisées et des ventes incitatives de produits et services nouveaux et existants auprès de nos clients actuels en engageant peu de frais de vente et de marketing supplémentaires;
- l'hypothèse selon laquelle nos clients augmenteront leurs ventes quotidiennes et, par conséquent, leur volume d'affaires à l'égard de nos solutions, à des taux de croissance égaux ou supérieurs aux niveaux historiques des dernières années;
- notre capacité à maintenir les relations avec les clients existants et à continuer de les encourager à utiliser davantage de solutions à partir de notre propre plateforme commerciale aux niveaux passés ou à des niveaux supérieurs à ceux des dernières années;
- notre capacité à tirer parti de notre expérience en matière de vente et de marketing, après avoir conclu des ententes de services avec des PME en Amérique du Nord et de grandes entreprises en Europe et à élargir notre bassin de clients en ciblant les grandes entreprises en Amérique du Nord et en mettant l'accent sur les canaux du commerce électronique et du commerce mobile;
- nos efforts en matière de vente et de marketing et l'investissement continu dans notre équipe de vente directe et dans la gestion de comptes pour stimuler la croissance future en ajoutant de nouveaux clients qui adoptent notre technologie de traitement de transactions dans les régions existantes et nouvelles à des niveaux historiques ou supérieurs;
- notre capacité à tirer davantage parti de notre réseau étendu et diversifié de partenaires de distribution;
- notre capacité à accroître et à consolider notre part de marché et à élargir notre clientèle en y ajoutant de nouveaux utilisateurs de notre technologie de traitement de transactions dans des régions où notre présence est naissante, comme l'Asie-Pacifique et l'Amérique latine;
- notre capacité à élargir et à tenir notre portefeuille de services à jour sur le plan technologique grâce à des investissements continus dans notre propre plateforme commerciale et à concevoir et à fournir des solutions qui répondent aux besoins spécifiques et changeants de nos clients;

- notre capacité à maintenir ou à élargir nos relations avec des banques acquéreuses en Amérique du Nord;
- notre capacité continue à demeurer concurrentielle par rapport aux produits ou services de nos concurrents, y compris en ce qui concerne les modifications des conditions et des prix de nos produits et services;
- notre capacité continue à gérer efficacement notre croissance;
- l'hypothèse selon laquelle nous continuerons à attirer et à fidéliser les personnes talentueuses et le personnel clés nécessaires pour exécuter nos plans et nos stratégies, notamment en ce qui concerne les ventes, le marketing, le soutien, les produits et l'exploitation des technologies, dans chaque cas à l'échelle nationale et internationale;
- notre capacité à repérer, à réaliser et à intégrer avec succès des acquisitions, à en tirer les avantages prévus et à gérer les risques connexes, notamment les acquisitions de Base Commerce, de Mazooma, de Simplex et de Paymentez, ainsi que les acquisitions futures;
- la reprise progressive des conditions macroéconomiques et des marchés financiers après 2022, et l'absence de changement défavorable important dans la conjoncture économique des marchés, régions et secteurs verticaux de base de la société;
- l'hypothèse selon laquelle les taux de change moyens des monnaies étrangères demeureront à des niveaux avoisinant les niveaux actuels;
- l'hypothèse selon laquelle les taux d'intérêt augmenteront modestement et l'inflation restera conforme aux attentes des banques centrales dans les pays où nous exerçons nos activités;
- l'absence de changement défavorable dans les questions d'ordre législatif et réglementaire;
- notre capacité continue à améliorer et à modifier nos capacités en matière de conformité au fur et à mesure que la réglementation évolue ou que nous pénétrons de nouveaux marchés, comme nos capacités en matière de souscription, de gestion des risques, de connaissance client et de lutte contre le blanchiment d'argent, tout en réduisant au minimum les perturbations des activités de nos clients;
- nos liquidités et nos sources de financement, y compris notre capacité à obtenir un financement par emprunt ou par titres de capitaux propres à des conditions satisfaisantes;
- l'absence de changement défavorable dans les lois fiscales en vigueur;
- notre capacité à accroître nos marges bénéficiaires en réduisant les coûts variables en tant que pourcentage des charges totales, et en optimisant les coûts fixes grâce à l'augmentation de notre taille et à la normalisation croissante des investissements de l'émetteur dans, par exemple, les ventes directes et le marketing;
- l'hypothèse selon laquelle les hausses de volume stimuleront la croissance rentable des produits tout en requérant peu de frais généraux supplémentaires, grâce à la nature hautement évolutive de notre modèle d'affaires et du levier d'exploitation inhérent.

Pour de plus amples renseignements, veuillez communiquer avec :

Relations avec les investisseurs

Anthony Gerstein
 Vice-président, responsable des relations avec les investisseurs
anthony.gerstein@nuvei.com

Données tirées des états du résultat net et du résultat global

(en milliers de dollars américains, sauf le nombre d'actions et les montants par action)

	Trimestres clos les 30 septembre		Périodes de neuf mois closes les 30 septembre	
	2022 \$	2021 \$	2022 \$	2021 \$
Produits des activités ordinaires	197 146	183 932	622 984	512 651
Coût des ventes	38 363	38 332	121 259	98 640
Marge brute	158 783	145 600	501 725	414 011
Frais de vente et charges générales et administratives	149 184	106 076	442 501	290 382
Bénéfice d'exploitation	9 599	39 524	59 224	123 629
Produits financiers	(4 131)	(538)	(6 427)	(2 309)
Charges financières	7 859	5 131	13 627	11 878
Charges financières nettes	3 728	4 593	7 200	9 569
Perte (profit) de change	(12 528)	727	(20 415)	1 973
Bénéfice avant impôt sur le résultat	18 399	34 204	72 439	112 087
Charge d'impôt sur le résultat	5 393	6 202	19 836	17 381
Bénéfice net	13 006	28 002	52 603	94 706
Autres éléments du résultat global				

Éléments pouvant être reclassés ultérieurement en résultat net

Établissements à l'étranger – écart de conversion	(33 599)	(9 572)	(64 054)	(20 111)
Résultat global	(20 593)	18 430	(11 451)	74 595
Bénéfice net attribuable aux éléments suivants :				
Porteurs d'actions ordinaires de la société	11 710	26 841	48 692	91 485
Participation ne donnant pas le contrôle	1 296	1 161	3 911	3 221
	13 006	28 002	52 603	94 706
Résultat global attribuable aux éléments suivants :				
Porteurs d'actions ordinaires de la société	(21 889)	17 269	(15 362)	71 374
Participation ne donnant pas le contrôle	1 296	1 161	3 911	3 221
	(20 593)	18 430	(11 451)	74 595
Bénéfice net par action				
Bénéfice net par action attribuable aux porteurs d'actions ordinaires de la société				
De base	0,08	0,19	0,34	0,66
Dilué	0,08	0,19	0,34	0,64
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation				
De base	141 311 785	139 252 523	141 866 671	138 728 421
Dilué	143 716 424	144 006 451	145 186 798	143 452 170

Données tirées des états consolidés de la situation financière
(en milliers de dollars américains)

	30 septembre 2022	31 décembre 2021
	\$	\$
Actif		
Actifs courants		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	753 612	748 576
Créances clients et autres débiteurs	53 562	39 262
Stocks	1 239	1 277
Charges payées d'avance	8 225	8 483
Impôt à recevoir	2 757	3 702
Partie courante des avances consenties à des tiers	924	3 104
Partie courante des actifs sur contrat	1 359	1 354
Total des actifs courants avant les fonds distincts	821 678	805 758
Fonds distincts	628 892	720 874
Total des actifs courants	1 450 570	1 526 632
Actifs non courants		
Avances consenties à des tiers	3 290	13 676
Immobilisations corporelles	28 066	18 856
Immobilisations incorporelles	689 457	747 600
Goodwill	1 099 715	1 126 768
Actifs d'impôt différé	13 221	13 036
Actifs sur contrat	980	1 091
Dépôts auprès de fournisseurs de services de traitement de paiements	4 462	4 788
Autres actifs non courants	2 622	3 023
Total de l'actif	3 292 383	3 455 470

Données tirées des états consolidés de la situation financière
(en milliers de dollars américains)

	30 septembre 2022	31 décembre 2021
	\$	\$
Passif		

Passifs courants		
Dettes fournisseurs et autres créditeurs	110 772	101 848
Impôt à payer	15 796	13 478
Partie courante des facilités de prêt et emprunts	8 526	7 349
Autres passifs courants	6 222	13 226
<hr/>		
Total des passifs courants avant le montant à payer à des commerçants	141 316	135 901
Montant à payer à des commerçants	628 892	720 874
<hr/>		
Total des passifs courants	770 208	856 775
Passifs non courants		
Facilités de prêt et emprunts	503 470	501 246
Passif d'impôt différé	58 634	71 100
Autres passifs non courants	2 664	4 509
<hr/>		
Total du passif	1 334 976	1 433 630

Capitaux propres

Capitaux propres attribuables aux actionnaires

Capital-actions	2 015 091	2 057 105
Surplus d'apport	169 758	69 943
Déficit	(164 274)	(108 749)
Cumul des autres éléments du résultat global	(72 615)	(8 561)

	1 947 960	2 009 738
Participation ne donnant pas le contrôle	9 447	12 102

Total des capitaux propres	1 957 407	2 021 840
-----------------------------------	------------------	------------------

Total du passif et des capitaux propres	3 292 383	3 455 470
--	------------------	------------------

Données tirées des états consolidés des flux de trésorerie

(en milliers de dollars américains)

Périodes de neuf mois closes les 30 septembre	2022	2021
	\$	\$
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation		
Bénéfice net	52 603	94 706
Ajustements au titre des éléments suivants :		
Amortissement des immobilisations corporelles	5 936	4 276
Amortissement des immobilisations incorporelles	73 822	60 614
Amortissement des actifs sur contrat	1 425	1 585
Paiements fondés sur des actions	103 666	20 245
Charges financières nettes	7 200	9 569
Perte (profit) de change	(20 415)	1 973
Charge d'impôt sur le résultat	19 836	17 381
Variations des éléments hors trésorerie du fonds de roulement	(17 050)	15 269
Intérêts payés	(15 152)	(9 559)
Intérêts reçus	4 577	117
Impôt payé (montant net)	(23 295)	(14 291)
	193 153	201 885
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement		
Acquisitions d'entreprises, déduction faite de la trésorerie acquise	—	(387 654)
Paiement de la contrepartie éventuelle liée à une acquisition	(2 027)	—
Acquisition d'immobilisations corporelles	(8 681)	(3 564)
Acquisition d'immobilisations incorporelles	(25 130)	(13 963)
Diminution des autres actifs non courants	726	9 756

Diminution nette des avances consenties à des tiers	1 884	7 924
	(33 228)	(387 501)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement		
Actions rachetées et annulées	(109 158)	—
Coûts de transaction liés à l'émission d'actions	(903)	(74)
Produit de l'exercice d'options sur actions	1 474	6 499
Remboursement de facilités de prêt et emprunts	(3 840)	—
Produit de facilités de prêt et emprunts	—	300 000
Coûts de transaction liés aux facilités de prêt et emprunts	—	(5 373)
Paiement d'obligations locatives	(2 674)	(1 962)
Rachat d'une participation ne donnant pas le contrôle	(39 751)	—
Dividende versé par une filiale au titre de la participation ne donnant pas le contrôle	(260)	(880)
	(155 112)	298 210
Effet des variations des cours de change sur la trésorerie	223	(4 582)
Augmentation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	5 036	108 012
Trésorerie et équivalents de trésorerie à l'ouverture de la période	748 576	180 722
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture de la période	753 612	288 734

Rapprochement du BAIIA ajusté et du BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement avec le bénéfice net
(en milliers de dollars américains)

	Trimestres clos les 30 septembre		Périodes de neuf mois closes les 30 septembre	
	2022 \$	2021 \$	2022 \$	2021 \$
Bénéfice net	13 006	28 002	52 603	94 706
Charges financières	7 859	5 131	13 627	11 878
Produits financiers	(4 131)	(538)	(6 427)	(2 309)
Dotation aux amortissements	26 269	23 152	79 758	64 890
Charge d'impôt sur le résultat	5 393	6 202	19 836	17 381
Coûts d'acquisition et d'intégration et indemnités de départ ^{a)}	11 324	7 218	21 490	17 058
Paiements fondés sur des actions et cotisations sociales connexes ^{b)}	33 819	11 187	103 763	20 245
Perte (profit) de change	(12 528)	727	(20 415)	1 973
Règlements juridiques et autres ^{c)}	190	(138)	1 397	(42)
BAIIA ajusté	81 201	80 943	265 632	225 780
Acquisition d'immobilisations corporelles et incorporelles	(12 724)	(6 402)	(33 811)	(17 527)
BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement	68 477	74 541	231 821	208 253

a. Ces charges se rapportent :

- i. aux honoraires de professionnels, aux frais juridiques, aux frais de consultation, aux frais comptables ainsi qu'aux autres frais liés à nos activités d'acquisition et de financement. Pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022, ces charges ont été de 2,8 M\$ et de 6,2 M\$, respectivement (0,7 M\$ et 10,5 M\$, respectivement, pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2021). Ces charges sont présentées au poste « Honoraires de professionnels » dans les frais de vente et charges générales et administratives;
- ii. à la rémunération liée aux acquisitions, qui s'est établie à 7,5 M\$ et à 14,3 M\$, respectivement, pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022 et à 6,3 M\$ pour le trimestre et la période de neuf mois correspondants clos le 30 septembre 2021. Ces charges sont présentées au poste « Rémunération des employés » dans les frais de vente et charges générales et administratives »;
- iii. à la variation de la contrepartie d'achat différée relative aux entreprises acquises antérieurement. Des profits de 0,5 M\$ et de 1,0 M\$ ont été comptabilisés pour le trimestre et la période de neuf mois de clos le 30 septembre 2022, comparativement à néant en 2021. Ces charges sont présentées au poste « Ajustement de la contrepartie conditionnelle » dans les frais de vente et charges générales et administratives »;
- iv. aux indemnités de départ et aux coûts d'intégration, qui se sont respectivement établis à 1,5 M\$ et à 2,1 M\$ pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022 (0,3 M\$ pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2021). Ces charges sont présentées dans les frais de vente et charges générales et administratives.

- b. Ces charges représentent des charges comptabilisées relativement à des options sur actions et à d'autres attributions faites dans le cadre de régimes d'attributions fondées sur des actions, ainsi que les cotisations sociales connexes qui sont directement attribuables aux paiements fondés sur des actions. Pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022, les charges se composent de paiements fondés sur des actions sans effet de trésorerie respectifs de 33,8 M\$ et de 103,7 M\$ (11,2 M\$ et 20,2 M\$, respectivement, pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2021), ainsi que de cotisations sociales connexes d'un montant négligeable et de 0,1 M\$, respectivement (néant en 2021).
- c. Ce poste représente principalement des règlements juridiques et des coûts juridiques connexes, ainsi que des profits, des pertes et des provisions hors trésorerie et certains autres coûts. Ces charges sont présentées dans les frais de vente et charges générales et administratives.

Rapprochement du bénéfice net ajusté et du bénéfice net ajusté par action de base et par action dilué avec le bénéfice net
(en milliers de dollars américains, sauf le nombre d'actions et les montants par action)

	Trimestres clos les 30 septembre		Périodes de neuf mois closes les 30 septembre	
	2022 \$	2021 \$	2022 \$	2021 \$
Bénéfice net	13 006	28 002	52 603	94 706
Variation de la juste valeur du passif lié au rachat d'actions	—	—	(5 710)	—
Amortissement des immobilisations incorporelles liées aux acquisitions ^{a)}	22 427	20 042	68 904	56 151
Coûts d'acquisition et d'intégration et indemnités de départ ^{b)}	11 324	7 218	21 490	17 058
Paiements fondés sur des actions et cotisations sociales connexes ^{c)}	33 819	11 187	103 763	20 245
Perte (profit) de change	(12 528)	727	(20 415)	1 973
Règlement juridique et autres ^{d)}	190	(138)	1 397	(42)
Ajustements	55 232	39 036	169 429	95 385
Charge d'impôt sur le résultat liée aux ajustements ^{e)}	(5 803)	(4 697)	(15 882)	(12 083)
Bénéfice net ajusté	62 435	62 341	206 150	178 008
Bénéfice net attribuable à la participation ne donnant pas le contrôle	(1 296)	(1 161)	(3 911)	(3 221)
Bénéfice net ajusté attribuable aux porteurs d'actions ordinaires de la société	61 139	61 180	202 239	174 787
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation				
De base	141 311 785	139 252 523	141 866 671	138 728 421
Dilué	143 716 424	144 006 451	145 186 798	143 452 170
Bénéfice net ajusté par action attribuable aux porteurs d'actions ordinaires de la société^{f)}				
De base	0,43	0,44	1,43	1,26
Dilué	0,43	0,42	1,39	1,22

a. Ce poste a trait à la dotation aux amortissements comptabilisée à l'égard des immobilisations incorporelles par suite du processus d'ajustement du coût d'achat lié aux sociétés et aux entreprises acquises et d'un changement de contrôle de la société.

b. Ces charges se rapportent :

- i. aux honoraires de professionnels, aux frais juridiques, aux frais de consultation, aux frais comptables ainsi qu'aux autres frais liés à nos activités d'acquisition et de financement. Pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022, ces charges ont été de 2,8 M\$ et de 6,2 M\$, respectivement (0,7 M\$ et 10,5 M\$, respectivement, pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2021). Ces charges sont présentées au poste « Honoraires de professionnels » dans les frais de vente et charges générales et administratives;
- ii. à la rémunération liée aux acquisitions, qui s'est établie à 7,5 M\$ et à 14,3 M\$, respectivement, pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022 et à 6,3 M\$ pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2021. Ces charges sont présentées au poste « Rémunération des employés » dans les frais de vente et charges générales et administratives;
- iii. à la variation de la contrepartie d'achat différée relative aux entreprises acquises antérieurement. Des profits de

0,5 M\$ et de 1,0 M\$ ont été comptabilisés pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022, comparativement à néant en 2021. Ces charges sont présentées au poste « Ajustement de la contrepartie conditionnelle » dans les frais de vente et charges générales et administratives.

iv. aux indemnités de départ et aux coûts d'intégration, qui se sont établis respectivement à 1,5 M\$ et à 2,1 M\$ pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022 (0,3 M\$ pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2021). Ces charges sont présentées dans les frais de vente et charges générales et administratives.

c. Ces charges représentent des charges comptabilisées relativement à des options sur actions et à d'autres attributions faites dans le cadre de régimes d'attributions fondées sur des actions, ainsi que les cotisations sociales connexes qui sont directement attribuables aux paiements fondés sur des actions. Pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022, les charges se composent de paiements fondés sur des actions sans effet de trésorerie respectifs de 33,8 M\$ et de 103,7 M\$ (11,2 M\$ et 20,2 M\$, respectivement, pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2021), ainsi que de cotisations sociales connexes d'un montant négligeable et de 0,1 M\$, respectivement (néant en 2021).

d. Ce poste représente principalement des règlements juridiques et des coûts juridiques connexes, ainsi que des profits, des pertes et des provisions hors trésorerie et certains autres coûts. Ces charges sont présentées dans les frais de vente et charges générales et administratives.

e. Ce poste représente la charge d'impôt sur le résultat sur les ajustements imposables au moyen du taux d'impôt de la juridiction applicable.

f. Le nombre d'attributions fondées sur des actions utilisé dans le nombre moyen pondéré dilué d'actions ordinaires en circulation pour calculer le bénéfice net ajusté par action dilué est déterminé à l'aide de la méthode du rachat d'actions conformément aux IFRS.

Produits des activités ordinaires par région

Le tableau qui suit présente un résumé de nos produits des activités ordinaires par région en fonction du lieu de facturation du commerçant :

	Trimestres clos le		Variation		Périodes de neuf mois closes le		Variation	
	30 septembre				30 septembre			
	2022	2021	\$	%	2022	2021	\$	%
(en milliers de dollars américains, sauf les pourcentages)	\$	\$	\$	%	\$	\$	\$	%
Produits des activités ordinaires								
Europe, Moyen-Orient et Afrique	105 520	101 335	4 185	4 %	350 039	266 902	83 137	31 %
Amérique du Nord	83 087	76 020	7 067	9 %	247 170	225 028	22 142	10 %
Amérique latine	7 588	5 929	1 659	28 %	20 924	16 437	4 487	27 %
Asie-Pacifique	951	648	303	47 %	4 851	4 284	567	13 %
	197 146	183 932	13 214	7 %	622 984	512 651	110 333	22 %

Rapprochement des produits des activités ordinaires en devises constantes et de la croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes avec les produits des activités ordinaires

Le tableau suivant présente un rapprochement des produits des activités ordinaires avec les produits des activités ordinaires en devises constantes et la croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes pour les périodes indiquées :

	Trimestre clos le			Trimestre clos le		
	30 septembre 2022			30 septembre 2021		
	Produits des activités ordinaires présentés	Incidence des cours de change sur les produits des activités ordinaires	Produits des activités ordinaires en devises constantes	Produits des activités ordinaires présentés	Croissance des produits des activités ordinaires	Croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes
(en milliers de dollars américains, sauf les pourcentages)	\$	\$	\$	\$		
Produits des activités ordinaires présentés	197 146	11 490	208 636	183 932	7 %	13 %

	Période de neuf mois close le 30 septembre 2022			Période de neuf mois close le 30 septembre 2021		
	Produits des activités ordinaires présentés	Incidence des cours de change sur les produits des activités ordinaires	Produits des activités ordinaires en devises constantes	Produits des activités ordinaires présentés	Croissance des produits des activités ordinaires	Croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes
(en milliers de dollars américains, sauf les pourcentages)	\$	\$	\$	\$		
Produits des activités ordinaires présentés	622 984	28 332	651 316	512 651	22 %	27 %

Rapprochement des produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes et de la croissance interne des produits des activités ordinaires en devises constantes avec les produits des activités ordinaires

Le tableau suivant présente un rapprochement des produits des activités ordinaires avec les produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes et la croissance interne des produits des activités ordinaires en devises constantes pour les périodes indiquées :

	Trimestre clos le 30 septembre 2022					Trimestre clos le 30 septembre 2021				
	Produits des activités ordinaires présentés	Produits des activités ordinaires tirés des acquisitions ^{a)}	Produits des activités ordinaires tirés des cessions	Incidence des cours de change sur les produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes	Produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes	Produits des activités ordinaires présentés	Produits des activités ordinaires tirés des cessions comparables	Produits des activités ordinaires générés en interne comparables	Croissance des produits des activités ordinaires	Croissance interne des produits des activités ordinaires en devises constantes
(en milliers de dollars américains, sauf les pourcentages)	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	
Produits des activités ordinaires	197 146	(7 345)	—	10 999	200 800	183 932	—	183 932	7 %	9 %

	Période de neuf mois close le 30 septembre 2022					Période de neuf mois close le 30 septembre 2021				
	Produits des activités ordinaires présentés	Produits des activités ordinaires tirés des acquisitions ^{a)}	Produits des activités ordinaires tirés des cessions	Incidence des cours de change sur les produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes	Produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes	Produits des activités ordinaires présentés	Produits des activités ordinaires tirés des cessions comparables	Produits des activités ordinaires générés en interne comparables	Croissance des produits des activités ordinaires	Croissance interne des produits des activités ordinaires en devises constantes
(en milliers de dollars américains, sauf les pourcentages)	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	
Produits des activités ordinaires	622 984	(37 608)	—	26 712	612 088	512 651	—	512 651	22 %	19 %

a. Nous avons acquis Mazooma Technical Services Inc. (« Mazooma ») le 3 août 2021, ainsi que SimplexCC Ltd. (« Simplex ») et Paymentez LLC (« Paymentez ») le 1^{er} septembre 2021.