



## Nuvei annonce ses résultats du troisième trimestre de 2023

*Nuvei présente ses résultats en dollars américains et conformément aux Normes internationales d'information financière (les « IFRS »).*

**MONTREAL, le 7 novembre 2023** – Nuvei Corporation (« Nuvei » ou la « société ») (Nasdaq : NVEI) (TSX : NVEI), la société de technologie financière canadienne, a communiqué aujourd'hui ses résultats financiers pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2023. Les résultats de la société sont aussi présentés dans une lettre trimestrielle aux actionnaires, qu'il est possible de consulter dans les sections « Événements et présentations » et « Informations financières » de sa page Web Relations avec les investisseurs à l'adresse <https://investors.nuvei.com>.

### Faits saillants financiers pour le trimestre clos le 30 septembre 2023

- Le volume total<sup>a)</sup> a augmenté de 72 %, passant de 28,0 G\$ à 48,2 G\$;
  - le commerce électronique a représenté 88 % du volume total<sup>a)</sup>;
  - la croissance du volume total généré en interne en devises constantes<sup>a)</sup> s'est établie à 20 %, le volume total généré en interne en devises constantes<sup>a)</sup> ayant augmenté, passant de 28,0 G\$ à 33,7 G\$;
- Les produits des activités ordinaires se sont accrus de 55 %, passant de 197,1 M\$ à 304,9 M\$;
  - la croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes<sup>b)</sup> s'est établie à 52 %, les produits des activités ordinaires en devises constantes<sup>b)</sup> ayant augmenté, passant de 197,1 M\$ à 299,9 M\$;
  - la croissance des produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes<sup>b)</sup> s'est établie à 13 %, les produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes<sup>b)</sup> ayant augmenté, passant de 197,1 M\$ à 223,3 M\$;
- La société a inscrit une perte nette de 18,1 M\$, en comparaison d'un bénéfice net de 13,0 M\$;
  - Les résultats tiennent compte d'une augmentation de 23,6 M\$ des charges financières nettes attribuable principalement aux montants prélevés sur la facilité de crédit renouvelable à plafond dégressif de la société ainsi que d'une variation défavorable des cours de change de 25,6 M\$ d'un exercice à l'autre;
  - La société a inscrit une marge déficitaire nette de 5,9%, comparativement à une marge bénéficiaire nette de 6,6%;
- Le BAIIA ajusté<sup>b)</sup> a augmenté de 36 %, passant de 81,2 M\$ à 110,7 M\$;
  - La marge du BAIIA ajusté<sup>b)</sup> s'est établie à 36,3 % pour le trimestre, ce qui représente une hausse de 40 points de base par rapport à celle de 35,9 % inscrite pour le trimestre clos le 30 juin 2023 et comparativement à une marge du BAIIA ajusté<sup>b)</sup> de 41,2% pour le trimestre clos le 30 Septembre 2022;
- Le résultat net ajusté<sup>b)</sup> a diminué de 9 % pour s'établir à 56,8 M\$, comparativement à 62,4 M\$;
- La société a inscrit une perte nette par action de 0,14 \$, comparativement à un bénéfice net par action de 0,08 \$;



- Le résultat net ajusté dilué par action<sup>b)</sup> a diminué de 9 %, passant de 0,43 \$ à 0,39 \$;
- Le BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement<sup>b)</sup> a augmenté de 42 %, passant de 68,5 M\$ à 97,5 M\$.

**Faits saillants financiers pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2023 :**

- Le volume total<sup>a)</sup> a augmenté de 62 %, passant de 87,4 G\$ à 141,2 G\$;
  - le commerce électronique a représenté 89 % du volume total<sup>a)</sup>;
  - la croissance du volume total généré en interne en devises constantes<sup>a)</sup> s'est établie à 24 %, le volume total généré en interne en devises constantes<sup>a)</sup> ayant augmenté, passant de 87,4 G\$ à 108,7 G\$;
- Les produits des activités ordinaires se sont accrus de 39 %, passant de 623,0 M\$ à 868,4 M\$;
  - la croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes<sup>b)</sup> s'est établie à 40 %, les produits des activités ordinaires en devises constantes<sup>b)</sup> ayant augmenté, passant de 623,0 M\$ à 869,9 M\$;
  - la croissance des produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes<sup>b)</sup> s'est établie à 10 %, les produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes<sup>b)</sup> ayant augmenté, passant de 623,0 M\$ à 686,7 M\$;
- La société a inscrit une perte nette de 14,8 M\$, comparativement à un bénéfice net de 52,6 M\$;
  - les résultats tiennent compte d'une augmentation de 61,6 M\$ des charges financières nettes attribuable principalement aux montants prélevés sur la facilité de crédit renouvelable à plafond dégressif de la société;
- Le BAIIA ajusté<sup>b)</sup> a augmenté de 19 %, passant de 265,6 M\$ à 317,3 M\$;
- Le résultat net ajusté<sup>b)</sup> a diminué de 13 % pour s'établir à 179,3 M\$, comparativement à 206,2 M\$;
- La société a inscrit une perte nette par action de 0,14 \$, comparativement à un bénéfice net par action de 0,34 \$;
- Le résultat net ajusté dilué par action<sup>b)</sup> a diminué de 13 %, passant de 1,39 \$ à 1,21 \$;
- Le BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement<sup>b)</sup> a augmenté de 20 %, passant de 231,8 M\$ à 277,0 M\$;
- Au total, 1 350 000 actions ont été rachetées pour une contrepartie en trésorerie totale de 56 M\$.

<sup>a)</sup> Le volume total et le volume total généré en interne en devises constantes ne représentent pas les produits des activités ordinaires gagnés par la société, mais plutôt la valeur totale en dollars des transactions traitées par les commerçants en vertu d'une entente contractuelle avec la société. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS et autres mesures financières ».

<sup>b)</sup> Le BAIIA ajusté, la marge du BAIIA ajusté, les produits des activités ordinaires en devises constantes, la croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes, produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes, la croissance des produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes, le résultat net ajusté, le résultat net ajusté dilué par action et le BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement sont des mesures financières et des ratios non conformes aux IFRS. Ces mesures ne sont pas des mesures reconnues par les IFRS et n'ont pas de sens normalisé prescrit par les IFRS; par conséquent, elles pourraient ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS et autres mesures financières ».



### **Produits des activités ordinaires par canal**

- La société gère son organisation commerciale et distribue ses produits et sa technologie par la voie de trois canaux de vente distincts : Commerce à l'échelle mondiale, Commerce interentreprises (« B2B »), gouvernements et fournisseurs indépendants de logiciels (« FIL »), et Petites et moyennes entreprises (« PME »).
  - Les produits des activités ordinaires pro forma<sup>(g)</sup> du canal Commerce à l'échelle mondiale ont augmenté de 25 % d'une année à l'autre pour s'établir à 170 M\$ et représentaient 56 % du total des produits des activités ordinaires au troisième trimestre. La croissance des produits des activités ordinaires pro forma<sup>(g)</sup> s'est accélérée de 890 points de base au cours du trimestre par rapport au taux de croissance des produits des activités ordinaires pro forma du deuxième trimestre.
  - Les produits des activités ordinaires du canal B2B, gouvernements et FIL ont enregistré une croissance pro forma<sup>(g)</sup> de 16 % d'une année à l'autre, pour s'établir à 55 M\$ et représentaient 18 % du total des produits des activités ordinaires au troisième trimestre. La croissance des produits des activités ordinaires pro forma<sup>(g)</sup> s'est accélérée de plus de 360 points de base au cours du trimestre par rapport au taux de croissance des produits des activités ordinaires pro forma<sup>(g)</sup> du deuxième trimestre.
  - Le canal PME a vu ses produits des activités ordinaires pro forma<sup>(g)</sup> reculer de 4 % d'une année à l'autre, pour s'établir à 80 M\$; ses produits représentaient 26 % du total des produits des activités ordinaires au troisième trimestre. La croissance des produits des activités ordinaires pro forma<sup>(g)</sup> a gagné 170 points de base au cours du trimestre par rapport au taux de croissance des produits des activités ordinaires pro forma<sup>(g)</sup> du deuxième trimestre.
  - En résumé, le total des produits des activités ordinaires pro forma<sup>(g)</sup> a augmenté de 14 % d'une année à l'autre au troisième trimestre. La croissance des produits des activités ordinaires pro forma<sup>(g)</sup> a gagné 550 points de base au cours du trimestre par rapport au taux de croissance des produits des activités ordinaires pro forma<sup>(g)</sup> du deuxième trimestre.

### **Produits des activités ordinaires par région**

- Pour le troisième trimestre de 2023, d'un point de vue régional, les produits des activités ordinaires ont augmenté de 100 % en Amérique du Nord pour atteindre 166,5 M\$, ont augmenté de 17 % pour se chiffrer à 123,0 M\$ en Europe, au Moyen-Orient et en Afrique, ont augmenté de 81 % en Amérique latine pour s'établir à 13,8 M\$ et ont augmenté de 67 % en Asie-Pacifique pour atteindre 1,6 M\$.

### **Dividende en trésorerie**

Nuvei a annoncé aujourd'hui que son conseil d'administration avait autorisé et déclaré un dividende en trésorerie de 0,10 \$ par action à droit de vote subordonné et action à droit de vote multiple, à payer le 7 décembre 2023 aux actionnaires inscrits au 20 novembre 2023. Le montant total du dividende devrait s'élever à environ 14 M\$ et sera financé par la trésorerie disponible de la société.



La société, aux fins de la *Loi de l'impôt sur le revenu* (Canada) et de toute loi provinciale ou territoriale similaire, désigne les dividendes déclarés pour le trimestre clos le 30 septembre 2023 et les dividendes futurs comme des dividendes déterminés. En outre, la société entend déclarer ce dividende en tant que dividende aux actionnaires américains aux fins de l'impôt sur le revenu fédéral des États-Unis. Sous réserve des restrictions applicables, les dividendes versés à certains actionnaires américains qui ne sont pas des sociétés peuvent être imposés comme un revenu provenant de dividendes admissibles (*qualified dividend income*) et peuvent donc être imposés aux taux s'appliquant aux gains en capital à long terme. Un actionnaire américain doit consulter son conseiller au sujet de ce dividende, notamment en ce qui concerne les dispositions de l'*Internal Revenue Code* des États-Unis relatives au dividende extraordinaire (*extraordinary dividend*).

La déclaration, le moment, le montant et le versement des dividendes futurs demeurent à la discrétion du conseil d'administration, tel qu'il est décrit plus en détail à la rubrique « Information prospective » du présent communiqué de presse.

#### **Perspectives financières<sup>d)</sup>**

Nous continuons d'observer une dynamique favorable au sein de l'entreprise et avons révisé à la hausse nos perspectives pour l'ensemble de l'exercice. Les volumes quotidiens moyens pour le mois d'octobre et le début de novembre sont restés conformes à nos attentes, et rien ne nous indique que les habitudes de consommation différeront de nos attentes à court terme. En ce qui concerne nos fourchettes révisées pour l'exercice complet, nous augmentons notre fourchette de prévisions pour le volume total<sup>a)</sup> et le BAIIA ajusté<sup>b)</sup>, et nous resserrons notre fourchette de prévisions en relevant la limite inférieure pour les produits des activités ordinaires et les produits des activités ordinaires en devises constantes<sup>b)</sup>. Ces mises à jour de nos fourchettes de prévisions reflètent nos attentes d'une exécution cohérente jusqu'à la fin de l'exercice au chapitre de la croissance des marges.

Pour le trimestre se terminant le 31 décembre 2023 et l'exercice se terminant le 31 décembre 2023, Nuvei prévoit que le volume total<sup>a)</sup>, les produits des activités ordinaires, les produits des activités ordinaires en devises constantes<sup>b)</sup> et le BAIIA ajusté<sup>b)</sup> se situeront dans les fourchettes indiquées ci-dessous. Nuvei prévoit également une croissance interne des produits des activités ordinaires hors actifs numériques et cryptomonnaies, en devises constantes<sup>b)</sup>, se situant entre 16 % et 20 % pour l'exercice se terminant le 31 décembre 2023.



Les perspectives financières, y compris les diverses hypothèses sous-jacentes, constituent de l'information prospective au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables, et sont présentées sous toutes réserves, sont fondées sur un certain nombre d'hypothèses et sont assujetties à un certain nombre de risques qui sont décrits aux rubriques « Information prospective » et « Hypothèses relatives aux perspectives financières et aux objectifs de croissance » du présent communiqué de presse.

	Trimestre se terminant le	Exercice se terminant le	
	31 décembre 2023	31 décembre 2023	
	Informations prospectives	Informations prospectives initiales	Informations prospectives révisées
(en dollars américains)	\$	\$	
Volume total <sup>a)</sup> (en milliards)	57 – 59	193 – 197	198 – 200
Produits des activités ordinaires (en millions)	307 – 327	1 170 – 1 195	1 175 – 1 195
Produits des activités ordinaires en devises constantes <sup>b)</sup> (en millions)	293 – 312	1 157 – 1 182	1 163 – 1 182
BAIIA ajusté <sup>b)</sup> (en millions)	111 – 119	417 – 432	427 – 435

### Objectifs de croissance

L'objectif de Nuvei concernant la croissance annuelle à moyen terme<sup>e)</sup> des produits des activités ordinaires ainsi que sa cible à moyen terme<sup>e)</sup> concernant les dépenses d'investissement (acquisition d'immobilisations incorporelles et corporelles) exprimée en pourcentage des produits des activités ordinaires, ainsi que sa cible à long terme<sup>e)</sup> concernant la marge du BAIIA ajusté<sup>c)</sup> sont présentés dans le tableau suivant. En plus de la croissance la plus importante enregistrée pour le canal Commerce à l'échelle mondiale<sup>c)</sup>, la société estime qu'elle dispose d'une voie bien définie pour accélérer la croissance du canal B2B, gouvernements et FLI<sup>c)</sup> à plus de 20 % à moyen terme. En outre, la société estime que sa plateforme mondiale a atteint un point d'inflexion qui lui permet de continuer d'accroître la marge du BAIIA ajusté<sup>c)</sup>. Les objectifs de Nuvei sont destinés à fournir un aperçu de l'exécution de sa stratégie en ce qui concerne la croissance, la rentabilité et la génération de trésorerie. Ces objectifs à moyen<sup>e)</sup> et à long terme<sup>e)</sup> ne devraient pas être considérés comme des projections, des prévisions ou des résultats attendus, mais plutôt comme des buts que nous cherchons à atteindre au fil du temps dans le cadre de l'exécution de notre stratégie, et à un autre stade de la maturité de la société, grâce à l'expansion géographique, l'innovation en matière de produits, l'augmentation de la part du portefeuille des clients existants et l'acquisition de nouveaux clients, comme il est plus amplement décrit à la rubrique « Sommaire des facteurs qui influencent notre rendement » de notre plus récent rapport de gestion. Ces objectifs de croissance, y compris les diverses hypothèses sous-jacentes, constituent de l'information prospective au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables et sont présentés sous toutes réserves, sont fondés sur un certain nombre d'hypothèses et sont assujettis à un certain nombre de risques qui sont décrits aux rubriques « Information prospective » et « Hypothèses relatives aux perspectives financières et aux objectifs de croissance » du présent communiqué de presse. Nous examinerons et réviserons ces cibles de croissance à mesure que l'économie, les marchés et la réglementation évolueront.



<b>Objectifs de croissance</b>	
Produits des activités ordinaires	<b>Croissance annuelle à moyen terme<sup>e)</sup> de 15 à 20 % d'un exercice à l'autre</b>
Marge du BAIIA ajusté <sup>b)</sup>	<b>Plus de 50 % à long terme<sup>e)</sup></b>
Dépenses d'investissement <sup>f)</sup>	<b>Entre 4 % et 6 % des produits des activités ordinaires à moyen terme<sup>e)</sup></b>

<sup>a)</sup> Le volume total ne représente pas les produits des activités ordinaires de la société, mais plutôt la valeur totale en dollars des transactions traitées par les commerçants dans le cadre d'une entente contractuelle avec la société. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS et autres mesures financières », qui renferme des définitions de la croissance des produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei, combinée et par canal.

<sup>b)</sup> Le BAIIA ajusté, la marge du BAIIA ajusté, les produits des activités ordinaires en devises constantes, la croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes, les produits des activités ordinaires générés en interne hors actifs numériques et cryptomonnaies en devises constantes, la croissance interne des produits des activités ordinaires hors actifs numériques et cryptomonnaies en devises constantes, le résultat net ajusté, le résultat net ajusté dilué par action et le BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement sont des mesures non conformes aux IFRS et des ratios non conformes aux IFRS. Ces mesures ne sont pas des mesures reconnues par les IFRS et n'ont pas de sens normalisé prescrit par les IFRS; par conséquent, elles pourraient ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS et autres mesures financières ».

<sup>c)</sup> Dans son canal Commerce à l'échelle mondiale, la société soutient les moyennes et grandes entreprises clientes de divers secteurs verticaux qui reçoivent des paiements nationaux, régionaux, internationaux et transfrontaliers, en tirant parti de sa profonde expertise sectorielle et en utilisant sa pile technologique modulaire moderne et évolutive conçue spécialement pour les entreprises qui exercent des activités dans plusieurs emplacements, plusieurs pays et plusieurs monnaies. Dans son canal B2B, gouvernements et FIL, la société intègre ses capacités de paiement à l'échelle mondiale et son logiciel exclusif dans des solutions de planification des ressources de l'entreprise (« PRE ») et des plateformes logicielles. Depuis l'acquisition de Paya en début d'année, la société a déployé activement sa stratégie commerciale, a étendu ses intégrations à presque toutes les plateformes de PRE pertinentes ainsi qu'à un nombre croissant de partenaires logiciels, a fait croître le nombre de nouveaux contrats obtenus et a étendu ses activités à l'échelle mondiale en utilisant sa pile technologique à l'échelle mondiale. Le canal PME de la société est constitué de PME clientes traditionnelles situées en Amérique du Nord qui utilisent Nuvei pour l'acceptation des cartes.

<sup>d)</sup> Sauf en ce qui a trait aux produits des activités ordinaires et aux dépenses d'investissement en pourcentage des produits des activités ordinaires, la société ne fournit des directives que sur une base non conforme aux IFRS. La société ne fournit pas de rapprochement des produits des activités ordinaires en devises constantes prospectifs (non conformes aux IFRS), de la croissance interne des produits des activités ordinaires hors actifs numériques et cryptomonnaies en devises constantes (non conforme aux IFRS) avec les produits des activités ordinaires, et du BAIIA ajusté (non conforme aux IFRS) avec le résultat net (la perte nette) en raison de la difficulté inhérente à prévoir et à quantifier certains montants nécessaires pour un tel rapprochement comme la prévision de l'incidence future et du calendrier des acquisitions et des cessions, des taux de change et de la volatilité des actifs numériques. Dans les périodes où des acquisitions ou des cessions importantes ne sont pas prévues, la société estime qu'elle pourrait avoir une base pour prévoir l'équivalent selon les IFRS de certains coûts, comme les avantages du personnel, les commissions et les amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles. Toutefois, étant donné que d'autres déductions telles que les paiements fondés sur des actions, les charges financières nettes, le profit (la perte) sur les instruments financiers comptabilisés à la juste valeur de marché ainsi que l'impôt exigible et différé utilisé pour calculer le résultat net (la perte nette) projeté peuvent varier de façon importante en fonction des événements réels, la société n'est pas en mesure de prévoir, selon les IFRS, avec une certitude raisonnable, toutes les déductions



nécessaires pour calculer le résultat net (la perte nette) prévu selon les IFRS. Le montant de ces déductions peut être important et, par conséquent, pourrait faire en sorte que le résultat net (la perte) selon les IFRS projeté soit considérablement inférieur au BAIIA ajusté projeté (non conforme aux IFRS). Ces énoncés constituent de l'information prospective et peuvent représenter des perspectives financières, et les résultats réels peuvent varier. Se reporter aux risques et aux hypothèses décrits aux rubriques « Information prospective » et « Hypothèses relatives aux perspectives financières et aux objectifs de croissance » du présent communiqué de presse.

<sup>e)</sup> La société définit « moyen terme » comme étant une période de trois à cinq ans et « long terme » comme étant une période de cinq à sept ans.

<sup>f)</sup> Dépenses d'investissement : acquisition d'immobilisations corporelles et d'immobilisations incorporelles.

<sup>g)</sup> La croissance des produits des activités ordinaires pro forma par canal est calculée comme suit : i) les produits des activités ordinaires présentés par Nuvei pour le canal pertinent pour le trimestre clos le 30 septembre 2023, divisés par ii) les produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei pour le canal pertinent pour le trimestre clos le 30 septembre 2022. Les produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei pour le trimestre clos le 30 septembre 2022 se composent x) des produits des activités ordinaires présentés par Nuvei pour le canal pertinent pour le trimestre clos le 30 septembre 2022, majoré y) des produits des activités ordinaires présentés par Paya pour le trimestre clos le 30 septembre 2022, déduction faite des frais d'interchange par souci de cohérence avec les produits des activités ordinaires présentés par Nuvei, qui sont calculés conformément aux méthodes comptables utilisées pour le poste « Produits des activités ordinaires » dans les états financiers de la société préparés selon les IFRS. Voir la rubrique « Mesures financières supplémentaires » pour un complément d'information.

### **Informations sur la conférence téléphonique**

Nuvei tiendra une conférence téléphonique pour discuter de ses résultats financiers du troisième trimestre le mercredi 8 novembre 2023, à 8 h, heure de l'Est. Les hôtes de cette conférence téléphonique seront Philip Fayer, président du conseil et chef de la direction, et David Schwartz, chef des finances.

La conférence téléphonique sera retransmise en direct dans la section « Événements et présentations » de la page Web Relations avec les investisseurs de la société à l'adresse <https://investors.nuvei.com/fr>. Un enregistrement de la conférence téléphonique sera disponible sur la page Web Relations avec les investisseurs, après la diffusion de celle-ci. Les résultats de la société sont aussi présentés dans une lettre trimestrielle aux actionnaires, publiée dans les sections « Événements et présentations » et « Informations financières » de sa page Web Relations avec les investisseurs à l'adresse <https://investors.nuvei.com>.

Il sera également possible d'y participer en direct par téléphone en composant le 877-425-9470 (numéro sans frais aux États-Unis et au Canada) ou le 201-389-0878 (numéro international). Un enregistrement de la conférence téléphonique sera disponible environ une heure après la fin de sa diffusion en composant le 844-512-2921 (numéro sans frais pour les États-Unis et le Canada) ou le 412-317-6671 (numéro international); le numéro d'identification de la conférence est le 13740869. L'enregistrement audio de la conférence téléphonique sera disponible jusqu'au mercredi 22 novembre 2023.





## À propos de Nuvei

Nous sommes Nuvei (Nasdaq : NVEI) (TSX : NVEI), la société canadienne de technologie financière accélérant les activités des clients partout dans le monde. La technologie modulaire, flexible et évolutive de Nuvei permet à des entreprises de premier plan d'accepter les modes de paiement de nouvelle génération, d'offrir un éventail complet de modes de règlement et de bénéficier de services d'émission de cartes, d'opérations bancaires et de gestion du risque et de la fraude. Connectant les entreprises à leurs clients dans plus de 200 marchés, avec l'acquisition locale dans 47 marchés, 150 devises et 669 modes de paiement alternatifs, Nuvei met à la disposition de ses clients et partenaires la technologie et l'information dont ils ont besoin pour réussir à l'échelle locale et mondiale grâce à une seule intégration.

Pour de plus amples renseignements, visitez le [www.nuvei.com](http://www.nuvei.com).

## Mesures non conformes aux IFRS et autres mesures financières

Les états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités de Nuvei ont été établis conformément aux IFRS publiées par l'International Accounting Standards Board et s'appliquant à la préparation d'états financiers intermédiaires, notamment la Norme comptable internationale (« IAS ») 34 *Information financière intermédiaire*. Dans le présent communiqué de presse, il est fait référence à des mesures financières non conformes aux IFRS, à des ratios financiers non conformes aux IFRS et à des mesures financières supplémentaires, à savoir le BAIIA ajusté, le BAIIA ajusté de Paya, la marge du BAIIA ajusté, les produits des activités ordinaires en devises constantes, la croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes, les produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes, la croissance interne des produits des activités ordinaires en devises constantes, les produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei et la croissance des produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei, le BAIIA ajusté combiné sur 12 mois consécutifs, le ratio d'endettement combiné, le résultat net ajusté, le résultat net ajusté de base par action, le résultat net ajusté dilué par action, le BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement, la conversion du BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement, le volume total, le volume total généré en interne en devises constantes et le volume de commerce électronique. Ces mesures ne sont pas des mesures reconnues par les IFRS et n'ont pas de sens normalisé prescrit par les IFRS; par conséquent, elles pourraient ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Ces mesures sont plutôt fournies à titre d'information supplémentaire destinée à compléter les mesures établies conformément aux IFRS en vue de favoriser une meilleure compréhension de nos résultats d'exploitation de notre point de vue. Ces mesures ne doivent donc pas être prises en considération isolément ni être considérées comme pouvant remplacer, aux fins d'analyse, les états financiers de la société établis conformément aux IFRS. Ces mesures sont présentées afin de fournir aux investisseurs des informations supplémentaires permettant d'évaluer notre rendement d'exploitation et elles font donc ressortir des tendances de nos activités que les mesures conformes aux IFRS seules ne permettraient pas nécessairement de faire ressortir. Nous croyons également que les analystes financiers, les investisseurs et les autres parties intéressées ont fréquemment recours à ces mesures non conformes aux IFRS et autres mesures financières pour évaluer les émetteurs. Nous utilisons également ces mesures afin de faciliter les comparaisons de rendement d'une période à l'autre, de préparer les budgets d'exploitation et prévisions annuels et d'établir les composantes de la rémunération de la direction. Nous estimons que ces mesures sont des mesures supplémentaires importantes de notre rendement, du fait principalement que ces mesures, tout comme d'autres mesures similaires, sont communément utilisées par les parties prenantes du secteur des technologies de paiement pour évaluer le rendement d'exploitation sous-jacent d'une société.





Les informations figurant dans le présent communiqué de presse comprennent également une mesure financière non conforme aux PCGR des États-Unis, à savoir le BAIIA ajusté de Paya pour la période précédant l'acquisition de Paya par Nuvei le 22 février 2023. Cette mesure n'est pas reconnue par les PCGR des États-Unis et n'a pas de sens normalisé prescrit par ce référentiel. Par conséquent, il est possible qu'elle ne soit pas comparable à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés, y compris Nuvei. Cette mesure est fournie à titre d'information supplémentaire, en complément des mesures établies conformément aux PCGR des États-Unis en vue de favoriser une meilleure compréhension des résultats d'exploitation de Paya. Précédant l'acquisition de Paya par Nuvei, les états financiers de Paya étaient dressés conformément aux principes comptables généralement acceptés des États-Unis (les « PCGR des États-Unis »), et le BAIIA ajusté de Paya est tirée des états financiers annuels ou intermédiaires de Paya, pour la période précédant son acquisition par Nuvei. Les méthodes comptables conformes aux PCGR des États-Unis, diffèrent à certains égards significatifs des IFRS. Le BAIIA ajusté de Paya présenté dans le présent communiqué de presse n'ont pas été ajustées pour tenir compte des différences entre les PCGR des États-Unis et les IFRS ni pour tenir compte des méthodes comptables conformes aux IFRS appliquées par Nuvei, et ces informations financières n'ont pas été harmonisées des PCGR des États-Unis aux IFRS publiées par l'IASB; elles pourraient donc ne pas être directement comparables à la présentation du BAIIA ajusté de Nuvei préparées selon les IFRS. Cependant, nous avons évalué les différences entre les PCGR des États-Unis et les IFRS et avons déterminé que l'incidence sur les mesures financières combinées présentées dans le présent communiqué de presse était non significative, de sorte qu'aucun ajustement n'est nécessaire. Le BAIIA ajusté de Paya n'est pas une mesure financière calculée conformément aux PCGR des États-Unis et ne doit pas être considéré comme pouvant remplacer le résultat net, le résultat avant impôt sur le résultat ou toute autre mesure de la performance au chapitre de l'exploitation calculée conformément aux PCGR des États-Unis.



## Mesures financières non conformes aux IFRS

**Produits des activités ordinaires en devises constantes :** Les produits des activités ordinaires en devises constantes s'entendent des produits des activités ordinaires établis selon les IFRS, ajustés en fonction de l'incidence des cours de change. Cette mesure donne un aperçu de la croissance des produits des activités ordinaires comparables en éliminant l'incidence des variations des cours de change d'un exercice à l'autre. L'incidence des cours de change pour la période est calculée au moyen des cours de change moyens trimestriels des périodes antérieures, appliqués aux montants du change de la période considérée.

**Produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes :** Les produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes désignent les produits des activités ordinaires établis selon les IFRS, ajustés pour exclure les produits des activités ordinaires attribuables aux entreprises acquises pendant une période de 12 mois suivant leur acquisition et compte non tenu des produits des activités ordinaires attribuables aux entreprises cédées, convertis dans la période en cours aux taux de change constants des monnaies étrangères. L'incidence des cours de change pour la période est calculée au moyen des cours de change moyens trimestriels des périodes antérieures, appliqués aux montants du change de la période considérée. Cette mesure aide à donner un aperçu de la croissance interne et de la croissance liée aux acquisitions et présente des informations utiles sur la croissance des produits des activités ordinaires comparables.

**Produits des activités ordinaires générés en interne excluant les actifs numériques et les cryptomonnaies en devises constantes :** Les produits des activités ordinaires générés en interne hors actifs numériques et cryptomonnaies en devises constantes désignent les produits des activités ordinaires compte non tenu des produits des activités ordinaires attribuables aux entreprises acquises pendant une période de 12 mois suivant leur acquisition et compte non tenu des produits des activités ordinaires attribuables aux entreprises cédées ainsi qu'aux actifs numériques et aux cryptomonnaies, ajustés pour exclure l'incidence des variations des cours de change. Cette mesure aide à donner un aperçu de la croissance des produits des activités ordinaires comparables en éliminant l'incidence de la volatilité des actifs numériques et des cryptomonnaies ainsi que des variations des cours de change d'un exercice à l'autre. L'incidence des cours de change pour la période est calculée au moyen des cours de change moyens trimestriels des périodes antérieures, appliqués aux montants en monnaies étrangères de la période considérée. Les produits des activités ordinaires attribuables aux actifs numériques et aux cryptomonnaies sont calculés conformément aux méthodes comptables utilisées pour préparer le poste des produits des activités ordinaires présenté dans les états financiers de la société, selon les IFRS.

**BAIIA ajusté :** Nous utilisons le BAIIA ajusté pour évaluer le rendement d'exploitation, en éliminant l'incidence des éléments hors exploitation ou hors trésorerie. Le BAIIA ajusté est défini comme étant le bénéfice net (la perte nette) avant les charges financières, les produits financiers, la dotation aux amortissements, la charge d'impôt sur le résultat, les coûts d'acquisition, les coûts d'intégration et les indemnités de départ, les paiements fondés sur des actions et les cotisations sociales connexes, la perte (le profit) de change et les règlements juridiques et autres.



**BAIIA ajusté de Paya :** Le BAIIA ajusté de Paya représente le bénéfice avant les intérêts et autres charges, l'impôt sur le résultat et la dotation aux amortissements (« BAIIA »), ajusté afin d'exclure certains éléments sans incidence sur la trésorerie et d'autres éléments non récurrents qui, de l'avis de Paya, ne sont pas représentatifs des activités courantes. Avant son acquisition par Nuvei, Paya présentait le BAIIA ajusté de Paya parce que cette mesure non conforme aux PCGR des États-Unis était une mesure clé utilisée par Paya pour évaluer ses activités commerciales, mesurer sa performance au chapitre de l'exploitation et prendre des décisions stratégiques. Nuvei présente le BAIIA ajusté de Paya afin de montrer le BAIIA ajusté combiné sur 12 mois consécutifs ainsi que le ratio d'endettement combiné.

**BAIIA ajusté combiné sur 12 mois consécutifs :** Le BAIIA ajusté combiné sur 12 mois consécutifs correspond à la somme du BAIIA ajusté de Nuvei sur 12 mois consécutifs et du BAIIA ajusté de Paya pour la période précédant l'acquisition. Avant son acquisition par Nuvei, les états financiers de Paya étaient dressés conformément aux principes comptables généralement acceptés des États-Unis (les « PCGR des États-Unis »), et le BAIIA ajusté de Paya est tirée des états financiers annuels ou intermédiaires de Paya, pour la période précédant son acquisition par Nuvei. Les méthodes comptables conformes aux PCGR des États-Unis, diffèrent à certains égards significatifs des IFRS. Le BAIIA ajusté de Paya présenté dans le présent communiqué de presse n'ont pas été ajustées pour tenir compte des différences entre les PCGR des États-Unis et les IFRS ni pour tenir compte des méthodes comptables conformes aux IFRS appliquées par Nuvei, et ces informations financières n'ont pas été harmonisées des PCGR des États-Unis aux IFRS publiées par l'IASB; elles pourraient donc ne pas être directement comparables à la présentation du BAIIA ajusté de Nuvei préparées selon les IFRS. La présentation de l'information financière sur une base combinée n'est pas conforme aux IFRS. L'information financière combinée incluse dans le présent communiqué de presse n'est pas auditée et ne se veut en aucun cas représentative des résultats d'exploitation ou de la situation financière de la société qui aurait été obtenue si Nuvei et Paya avaient exercé leurs activités comme une entité issue d'un regroupement au cours des périodes présentées, et elle ne doit pas être prise en considération pour prévoir l'information financière qui découlera des activités de la société sur une base consolidée à la suite de l'acquisition. Nous utilisons le BAIIA ajusté combiné sur 12 mois consécutifs puisque nous croyons que cette mesure offre un aperçu des opérations de la société combinée pour les périodes présentées.

**BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement :** Nous utilisons le BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement (que nous désignons comme étant l'acquisition d'immobilisations incorporelles et d'immobilisations corporelles) comme indicateur supplémentaire de notre rendement d'exploitation.

**Résultat net ajusté :** Nous utilisons le résultat net ajusté comme indicateur du rendement et de la rentabilité des activités dans le cadre de notre structure fiscale et de notre structure du capital actuelles. Le résultat net ajusté est défini comme étant le bénéfice net (la perte nette) avant les coûts d'acquisition, les coûts d'intégration et les indemnités de départ, les paiements fondés sur des actions et les cotisations sociales connexes, la perte (le profit) de change, l'amortissement des immobilisations incorporelles liées aux acquisitions et la charge ou le produit d'impôt se rapportant à ces éléments. Le résultat net ajusté exclut également la variation de la valeur de rachat des actions ordinaires et privilégiées classées à titre



de passifs, la variation de la juste valeur du passif lié au rachat d'actions et l'amortissement accéléré des coûts de transaction différés et des règlements juridiques et autres.

#### **Ratios financiers non conformes aux IFRS**

**Croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes :** La croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes s'entend de la variation des produits des activités ordinaires en devises constantes d'un exercice à l'autre, divisée par les produits des activités ordinaires de la période précédente. Nous utilisons la croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes pour améliorer la comparabilité des tendances des produits d'un exercice à l'autre, abstraction faite des fluctuations des cours de change.

**Croissance interne des produits des activités ordinaires en devises constantes :** La croissance interne des produits des activités ordinaires en devises constantes s'entend de la variation des produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes d'un exercice à l'autre, divisée par les produits des activités ordinaires générés en interne comparables de la période précédente. Nous utilisons la croissance interne des produits des activités ordinaires en devises constantes pour améliorer la comparabilité des tendances des produits d'un exercice à l'autre, abstraction faite des acquisitions, cessions et fluctuations des cours de change.

**Croissance interne des produits des activités ordinaires excluant les actifs numériques et les cryptomonnaies en devises constantes :** La croissance interne des produits des activités ordinaires hors actifs numériques et cryptomonnaies en devises constantes désigne la variation d'un exercice à l'autre des produits des activités ordinaires générés en interne, compte non tenu des actifs numériques et des cryptomonnaies, en devises constantes, pour la période. Nous utilisons la croissance des produits des activités ordinaires générés en interne hors actifs numériques et cryptomonnaies en devises constantes pour améliorer la comparabilité des tendances des produits d'un exercice à l'autre, abstraction faite de l'incidence des acquisitions, des cessions et la volatilité des actifs numériques et des cryptomonnaies ainsi que des fluctuations des cours de change.

**Marge du BAIIA ajusté :** La marge du BAIIA ajusté s'entend du BAIIA ajusté divisé par les produits des activités ordinaires.

**Conversion du BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement :** La conversion du BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement correspond au BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement, divisé par le BAIIA ajusté. Nous utilisons la conversion du BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement pour évaluer notre capacité à convertir le BAIIA ajusté en BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement.

**Ratio d'endettement combiné :** Le ratio d'endettement combiné correspond à la dette nette divisée par le BAIIA ajusté combiné sur 12 mois consécutifs. La dette nette représente la valeur comptable des facilités de crédit totales de Nuvei compte non tenu des coûts de transaction non amortis, moins la trésorerie et les équivalents de trésorerie. Nous utilisons le ratio d'endettement combiné comme une mesure supplémentaire pour évaluer notre niveau d'endettement.



**Résultat net ajusté de base et dilué par action :** Nous utilisons le résultat net ajusté de base et dilué par action comme indicateur du rendement et de la rentabilité de nos activités par action. Le résultat net ajusté de base et dilué par action correspond au résultat net ajusté diminué du résultat net attribuable à la participation ne donnant pas le contrôle, divisé par le nombre moyen pondéré de base et dilué d'actions ordinaires en circulation pour la période. Le nombre d'attributions fondées sur des actions utilisé dans le nombre moyen pondéré dilué d'actions ordinaires en circulation pour calculer le résultat net ajusté par action dilué est déterminé à l'aide de la méthode du rachat d'actions conformément aux IFRS.

### **Mesures financières supplémentaires**

Nous surveillons les indicateurs de rendement clés suivants pour nous aider à évaluer notre entreprise, à mesurer notre rendement, à reconnaître les tendances qui influencent nos activités, à formuler des plans d'affaires et à prendre des décisions stratégiques. Nos indicateurs de rendement clés peuvent être calculés d'une manière qui diffère des indicateurs de rendement clés similaires utilisés par d'autres sociétés.

**Volume total et volume de commerce électronique :** Nous sommes d'avis que le volume total et le volume de commerce électronique sont des indicateurs du rendement de notre entreprise. Le volume total et d'autres mesures similaires sont communément utilisés par les parties prenantes du secteur des paiements pour évaluer le rendement d'une société. Nous définissons le volume total comme la valeur totale en dollars des transactions traitées au cours de la période par les clients en vertu d'un accord contractuel conclu avec nous. Le volume du commerce électronique s'entend de la portion du volume total pour laquelle la transaction n'a pas eu lieu dans un emplacement physique. Le volume total et le volume de commerce électronique ne représentent pas les produits que nous avons gagnés. Le volume total comprend le volume d'acquisition, qui suppose des mouvements de fonds dans le cycle des transactions de règlement, et le volume lié à nos services technologiques et de passerelle, qui suppose la prestation de ces services sans mouvements de fonds dans le cycle des transactions de règlement, ainsi que la valeur totale en dollars des transactions traitées au titre des méthodes de paiement alternatives et des paiements. Étant donné que nos produits des activités ordinaires se composent principalement des produits tirés du volume de ventes et des services de transaction générés par les ventes quotidiennes des commerçants et par divers services à valeur ajoutée fournis à nos clients, une fluctuation du volume total aura généralement des effets sur nos produits des activités ordinaires.

**Volume total généré en interne en devises constantes :** Le volume total généré en interne en devises constantes donne un aperçu de la performance de notre entreprise sur une base plus comparable. Cette mesure aide à donner un aperçu de la croissance interne et de la croissance liée aux acquisitions et présente des informations utiles sur la croissance du volume total comparable. Elle améliore également la comparabilité des tendances d'affaires d'un exercice à l'autre, abstraction faite des fluctuations des cours de change. Le volume total généré en interne en devises constantes désigne le volume total compte non tenu du volume total attribuable aux entreprises acquises pendant une période de 12 mois suivant leur acquisition et compte non tenu du volume total attribuable aux entreprises cédées, ajustés pour exclure l'incidence des variations des cours de change. L'incidence des cours de change pour la période est calculée au moyen des cours de change moyens trimestriels des périodes antérieures, appliqués aux montants du change de la période considérée.



**Produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei :** Les produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei représentent les produits des activités ordinaires de Nuvei compte tenu de l'acquisition de Paya, comme si cette acquisition avait eu lieu au début de la période. Les produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei sont présentés à la fois sur une base combinée et par canal. Afin de se conformer à la présentation des produits des activités ordinaires selon les méthodes comptables utilisées pour préparer les produits des activités ordinaires présentés dans les états financiers de la société selon les IFRS, les montants des apports de Paya aux produits des activités ordinaires sont présentés déduction faite des frais d'interchange, ce qui n'était pas le cas pour une petite partie des frais avant l'acquisition de Paya par la société. Cette présentation est conforme aux informations pro forma requises en vertu des IFRS dans les états financiers consolidés intermédiaires résumés de Nuvei pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2023. Cette mesure permet de mieux comprendre les produits des activités ordinaires combinés des entreprises Nuvei et Paya.

**Croissance des produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei :** La croissance des produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei représente les produits des activités ordinaires déclarés de Nuvei divisé par les produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei pour l'année de comparaison. Ce ratio est présenté sur une base combinée et par canal. Ce ratio permet une meilleure compréhension de la contribution additionnelle de Paya sur la croissance des produits des activités ordinaires de Nuvei d'un exercice à l'autre. Les produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei sont utilisés comme un composant de ce ratio seulement durant un exercice complet suivant l'acquisition de Paya.



## Information prospective

Le présent communiqué de presse renferme de l'« information prospective » et des « énoncés prospectifs » (collectivement, l'« information prospective ») au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables, y compris les perspectives de Nuvei concernant le volume total, les produits des activités ordinaires, les produits des activités ordinaires en devises constantes, et le BAIIA ajusté pour le trimestre se terminant le 31 décembre 2023 et l'exercice se terminant le 31 décembre 2023, ainsi que les objectifs à moyen et long terme de Nuvei concernant les produits des activités ordinaires, les dépenses d'investissement en pourcentage des produits des activités ordinaires et la marge du BAIIA ajusté. On reconnaît cette information prospective à l'emploi de mots ou d'expressions, utilisés à la forme affirmative ou négative, tels que « peut », « devrait », « pourrait », « s'attendre à », « avoir l'intention de », « estimer », « anticiper », « planifier », « prévoir », « croire » et « continuer », ainsi qu'à l'emploi de mots ou d'expressions de nature semblable, notamment à la mention de certaines hypothèses, bien que l'information prospective ne contienne pas toujours ces mots et expressions. Constituent plus particulièrement de l'information prospective les énoncés relatifs à l'acquisition de Paya, y compris les attentes concernant les économies de coûts et les synergies et la solidité prévues, la complémentarité et la compatibilité avec les activités de Nuvei, les renseignements portant sur les résultats, le rendement, les réalisations, les perspectives, les occasions ou les marchés dans lesquels nous sommes présents, les attentes à l'égard de l'évolution du secteur et à l'égard de la taille et des taux de croissance de nos marchés potentiels, nos projets commerciaux et stratégies de croissance, les occasions de commercialisation de nos solutions, les attentes à l'égard des occasions de croissance et de ventes croisées, et l'intention de conquérir une part croissante de nos marchés potentiels, le coût et la réussite de nos efforts de vente et de marketing, l'intention de développer nos relations actuelles, de pénétrer davantage nos marchés verticaux, de conquérir de nouveaux marchés géographiques ainsi que d'étendre et d'augmenter la pénétration des marchés internationaux, l'intention de réaliser des acquisitions triées sur le volet et de mener à bien leur intégration, ainsi que les retombées et bénéfices que nous attendons de ces acquisitions, les futurs investissements dans notre entreprise et les dépenses d'investissement prévues à cet effet, notre prévision de prioriser les rachats d'actions au moyen des excédents de trésorerie, notre intention d'innover, de nous démarquer et d'améliorer sans cesse notre plateforme et nos solutions, le rythme prévu des mesures législatives en cours régissant les activités et les secteurs réglementés, nos atouts concurrentiels et notre position dans le secteur, les attentes concernant nos produits des activités ordinaires, la répartition de ceux-ci et la capacité de nos solutions à les générer, les attentes concernant nos marges et notre rentabilité future, nos perspectives et nos prévisions financières ainsi que nos objectifs à moyen et à long terme relativement à divers indicateurs financiers. Les incertitudes économiques et géopolitiques, notamment les guerres et conflits régionaux, y compris les répercussions possibles des sanctions, pourraient également exacerber l'incidence de certains facteurs mentionnés dans le présent communiqué de presse.





En outre, tout énoncé faisant référence à des attentes, à des intentions, à des projections ou à d'autres descriptions d'événements ou de circonstances futurs renferme de l'information prospective. Les énoncés qui renferment de l'information prospective ne constituent pas des faits historiques mais véhiculent plutôt les attentes, les estimations et les projections de la direction concernant des événements ou des circonstances futurs.

L'information prospective est fondée sur les croyances et les hypothèses de la direction ainsi que sur les renseignements dont celle-ci dispose actuellement en ce qui concerne, notamment, les hypothèses liées à l'acquisition de Paya (y compris la capacité de la société à conserver et à attirer de nouveaux clients, à réaliser des synergies et à renforcer sa position sur le marché grâce à la réussite des plans d'intégration liés à l'acquisition de Paya); la capacité de la société à achever l'intégration des activités de Paya dans les délais et selon les coûts prévus; la capacité de la société à attirer et à retenir des employés clés dans le cadre de l'acquisition de Paya; les estimations et les attentes de la direction à l'égard des conditions économiques et commerciales futures et d'autres facteurs liés à l'acquisition de Paya, ainsi que l'incidence qui en résulte sur la croissance de divers paramètres financiers; les hypothèses concernant les taux de change, la concurrence, le contexte politique et la performance économique de chaque région où la société exerce ses activités; la réalisation des avantages stratégiques, financiers et des autres avantages attendus de l'acquisition de Paya dans les délais prévus; et l'absence de coûts ou de passifs importants non divulgués liés à l'acquisition de Paya; la conjoncture économique générale et le contexte concurrentiel dans notre secteur. Se reporter également à la rubrique « Hypothèses relatives aux perspectives financières et aux objectifs de croissance ».

Sauf indication contraire, l'information prospective ne tient pas compte de l'incidence que pourraient avoir les fusions, acquisitions, cessions ou autres opérations de regroupement d'actifs susceptibles d'être annoncées ou conclues après la date du présent rapport de gestion. Bien que l'information prospective contenue dans le présent rapport de gestion soit fondée sur ce que la direction croit être des hypothèses raisonnables, les investisseurs sont avertis de ne pas se fier indûment à cette information, car les résultats réels pourraient s'en écarter considérablement. Les perspectives financières de Nuvei constituent également des perspectives financières au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables et sont présentées pour aider le lecteur à comprendre les attentes de la direction à l'égard de la performance financière de la société, et le lecteur est prié de noter que ces perspectives pourraient ne pas convenir à d'autres fins. Nos objectifs de croissance à moyen et long terme servent de repères dans l'exécution de nos priorités stratégiques à moyen et long terme et sont fournis afin d'aider le lecteur à évaluer les progrès vers l'atteinte des objectifs de la direction, et le lecteur est prié de noter que ces objectifs pourraient ne pas convenir à d'autres fins.

La politique de la société en matière de dividendes est laissée à la discrétion du conseil d'administration. Toute décision future de déclarer des dividendes en trésorerie sur nos titres sera prise à la discrétion de notre conseil, sous réserve du respect des lois canadiennes applicables, et dépendra d'un certain nombre de facteurs, notamment notre situation financière, nos résultats d'exploitation, nos besoins en capitaux, nos restrictions contractuelles (y compris les clauses restrictives de nos facilités de crédit), le contexte commercial général et d'autres facteurs que notre conseil peut juger pertinents. En outre, la capacité de la société à verser des dividendes et à procéder à des rachats d'actions sera soumise aux lois applicables et aux restrictions contractuelles prévues par les instruments régissant sa dette, y compris sa facilité de crédit. Tout ce qui précède peut avoir pour conséquence de restreindre les dividendes ou les rachats d'actions futurs.



L'information prospective fait intervenir des risques et des incertitudes connus et inconnus, dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la société, qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement de ceux exprimés ou sous-entendus par cette information prospective. Ces risques et incertitudes comprennent, sans toutefois s'y limiter, ceux décrits à la rubrique « Facteurs de risque » de la notice annuelle de la société déposée le 8 mars 2023 (la « notice annuelle »). Nos perspectives financières et nos objectifs à moyen et long terme sont plus particulièrement soumis à des risques et à des incertitudes liés à ce qui suit :

- les risques géopolitiques liés à nos activités et au secteur, tels que les risques soulevés par le conflit au Moyen-Orient et le conflit entre l'Ukraine et la Russie, dont l'incertitude économique mondiale qui en résulte et les mesures prises et les sanctions imposées pour y faire face;
- une diminution du volume d'activité et une volatilité importante dans certains marchés verticaux, notamment ceux des actifs numériques, et les répercussions négatives sur la demande et les prix de nos produits et services qui en résultent ainsi que l'effet qui en résulte sur les habitudes de dépenses des consommateurs;
- l'évolution rapide de notre secteur et les changements qui s'y produisent;
- la concurrence intense, tant dans notre secteur que de la part d'autres modes de paiement et d'autres fournisseurs de paiements;
- l'incidence des variations de change, de l'inflation, des taux d'intérêt, des habitudes de dépenses des consommateurs, de défis de la chaîne d'approvisionnement et d'autres facteurs macroéconomiques sur les clients et sur nos résultats;
- l'incapacité de Nuvei à intégrer les activités de Paya;
- les procédures juridiques pouvant être entamées, incluant celles relatives à l'acquisition de Paya et l'incidence des exigences importantes qui en découlent imposées à la direction;
- l'incapacité éventuelle de réaliser les avantages attendus de l'acquisition de Paya;
- les coûts potentiels non divulgués des passifs liés à l'acquisition de Paya, qui peuvent être importants;
- l'incapacité de conserver le personnel et les clients de Paya;
- les difficultés liées à la mise en œuvre de notre stratégie de croissance;
- les difficultés à élargir notre portefeuille de produits et à accroître notre présence sur le marché;
- les difficultés à étendre notre présence dans de nouveaux marchés étrangers et à poursuivre notre croissance dans nos marchés actuels;
- les difficultés à conserver les clients existants, à augmenter les ventes à ceux-ci et à attirer de nouveaux clients;
- la gestion efficace de notre croissance;
- la difficulté à maintenir le même taux de croissance au fur et à mesure que notre entreprise gagne en maturité et à évaluer nos perspectives d'avenir;
- nos antécédents de pertes nettes et les investissements importants que nous continuons à effectuer dans notre entreprise;
- notre niveau d'endettement;
- toute acquisition potentielle ou autre occasion stratégique, dont certaines pourraient être importantes ou entraîner des difficultés ou des dépenses importantes liées à l'intégration;



- les difficultés soulevées par le fait que nos clients sont de petites et moyennes entreprises (« PME »);
- le fait que nos produits des activités ordinaires proviennent en grande partie des services de paiement;
- le fait de dépendre des exigences des banques acquéreuses et des réseaux de paiement et de les respecter;
- les difficultés liées au remboursement des rejets de débit pour les transactions de nos clients;
- la baisse de l'utilisation des modes de paiement électronique;
- la perte de membres clés du personnel ou les difficultés à embaucher du personnel qualifié;
- une dépréciation d'une partie importante des immobilisations incorporelles ou du goodwill;
- des augmentations de frais des réseaux de paiement;
- le fait que nous dépendons de partenaires externes afin de vendre certains de nos produits et services;
- le détournement par nos employés de fonds relatifs aux opérations destinés à des utilisateurs finaux;
- le risque lié aux incidents de sécurité des données, incluant les cyber-attaques, les virus informatiques, ou autres éléments qui pourraient interrompre nos services ou nous exposer à des potentiels litiges;
- la fraude de la part des clients, de leurs clients ou d'autres personnes;
- l'efficacité de nos politiques et procédures en matière de gestion des risques afin de réduire notre exposition aux risques;
- l'intégration de nos services à une variété de systèmes d'exploitation, de logiciels, de matériel, de navigateurs Web et de réseaux;
- la conformité réglementaire des juridictions dans lesquelles nous opérons, en raison de la complexité, de l'évolution et des contradictions entre les lois et réglementations locales;
- les coûts et les répercussions des procédures réglementaires et litiges en cours ou à venir;
- la difficulté à obtenir du financement ou à en obtenir selon des modalités avantageuses;
- le fait que les mesures déterminées conformément aux IFRS peuvent subir l'incidence d'éléments inhabituels, extraordinaires ou non récurrents, ou d'éléments qui ne reflètent pas le rendement d'exploitation réel, ce qui rend les comparaisons d'une période à l'autre moins pertinentes.

En conséquence, l'information prospective qui figure dans le présent communiqué est présentée sous réserve de la mise en garde qui précède, et rien ne garantit que les résultats et les événements que nous prévoyons se matérialiseront ni, s'ils se matérialisent en bonne partie, qu'ils auront les conséquences ou les effets prévus sur nos activités, notre situation financière ou nos résultats d'exploitation. Sauf indication contraire, ou à moins que le contexte n'exige une autre interprétation, l'information prospective figurant dans le présent communiqué est formulée à la date du présent communiqué ou à la date à laquelle il est déclaré qu'elle a été établie, selon le cas, et peut changer après cette date. Cependant, nous n'avons pas l'intention, ni l'obligation, ni le devoir de mettre à jour ou de modifier cette information prospective à la suite de l'obtention de nouveaux renseignements, de la survenance d'événements futurs ou pour toute autre raison, sauf si la loi applicable nous y oblige.

#### **Hypothèses relatives aux perspectives financières et aux objectifs de croissance**



Les perspectives financières pour le trimestre se terminant le 31 décembre 2023 et l'exercice se terminant le 31 décembre 2023, et plus particulièrement le BAIIA ajusté, ainsi que l'objectif de croissance à long terme de la marge du BAIIA ajusté, reflètent la stratégie de la société visant à accélérer ses investissements dans la distribution, la commercialisation, l'innovation et la technologie. Lorsqu'elles sont exprimées en pourcentage des produits des activités ordinaires, ces charges devraient diminuer à mesure que nos investissements dans la distribution, la commercialisation, l'innovation et la technologie se stabilisent au fil du temps.

Nos perspectives financières et nos objectifs de croissance sont fondés sur un certain nombre d'hypothèses supplémentaires, notamment les suivantes :

- nos résultats d'exploitation et notre capacité à atteindre des marges convenables par rapport aux attentes de la direction;
- la composition de nos canaux et leur contribution prévue respective à la croissance des produits des activités ordinaires consolidés, notamment une croissance des produits des activités ordinaires du canal Commerce à l'échelle mondiale se situant dans une fourchette de 20 % à 30 %, une croissance des produits des activités ordinaires du canal B2B, gouvernements et FIL de plus de 20 % et une amélioration de la croissance du canal PME par rapport à la croissance négative à un chiffre de ses produits des activités ordinaires;
- l'hypothèse selon laquelle nous continuerons à exécuter efficacement nos priorités clés de croissance stratégique et mettrons en place des occasions élargies de marchés finaux et de distribution, sans que les tendances macroéconomiques n'aient un effet défavorable important sur nos activités, notre situation financière, nos résultats financiers et nos liquidités, ou sur ceux de nos clients, ni ne réduisent considérablement la demande pour nos produits et services;
- l'hypothèse selon laquelle les pertes dues à des défaillances d'entreprise visant les commerçants et les clients de la société demeureront conformes aux niveaux prévus;
- l'hypothèse selon laquelle les clients actuels développent leurs activités et s'implantent sur de nouveaux marchés au sein de marchés finaux sélectionnés à forte croissance dans le domaine du commerce électronique, notamment la vente au détail en ligne, les places de marché en ligne, les biens et services numériques, les jeux en ligne réglementés, les jeux sociaux, les services financiers et les voyages;
- l'hypothèse selon laquelle la conjoncture économique des marchés, régions et secteurs verticaux de base de la société, y compris les dépenses des consommateurs et les taux d'emploi, demeureront à des niveaux avoisinant les niveaux actuels;
- l'hypothèse selon laquelle nos activités et nos employés en Israël ne seront pas perturbés ou affectés de manière significative par le conflit au Moyen-Orient;
- les hypothèses relatives à la valeur des actifs numériques, aux taux de change et aux taux d'intérêt, ainsi qu'à l'inflation;
- une volatilité accrue et un volume moindre des actifs numériques; Nuvei prévoit que l'apport des actifs numériques continuera de diminuer et qu'il ne représentera pas plus de 5 % des produits des activités ordinaires à l'avenir;



- la capacité de Nuvei de conserver et d'attirer de nouveaux clients, de réaliser des synergies et de renforcer sa position sur le marché grâce aux plans d'intégration réussis relatifs à l'acquisition de Paya;
- les estimations et les attentes de la direction relativement à la conjoncture économique et commerciale future et à d'autres facteurs, notamment en ce qui concerne l'acquisition de Paya et l'incidence connexe sur la croissance de diverses mesures financières;
- les hypothèses concernant la concurrence, l'environnement politique et la performance économique de chaque région où Nuvei exerce ses activités;
- la réalisation des avantages stratégiques, financiers et autres attendus de l'acquisition de Paya dans les délais prévus;
- l'absence de coûts ou de passifs importants non divulgués liés à l'acquisition de Paya;
- notre capacité à réaliser des ventes croisées et des ventes incitatives de produits et services nouveaux et existants auprès de nos clients actuels en engageant peu de frais de vente et de marketing supplémentaires;
- l'hypothèse selon laquelle nos clients augmenteront leurs ventes quotidiennes et, par conséquent, leur volume d'affaires à l'égard de nos solutions, à des taux de croissance égaux ou supérieurs aux niveaux historiques des dernières années;
- notre capacité à maintenir les relations avec les clients existants et à continuer de les encourager à utiliser davantage de solutions à partir de notre propre plateforme commerciale aux niveaux passés ou à des niveaux supérieurs à ceux des dernières années;
- notre capacité à tirer parti de notre expérience en matière de vente et de marketing, après avoir conclu des ententes de services avec des clients en Amérique du Nord et de grandes entreprises en Europe et à élargir notre bassin de clients en ciblant les grandes entreprises en Amérique du Nord et en mettant l'accent sur le canal Commerce de base à l'échelle mondiale;
- nos efforts en matière de vente et de marketing et l'investissement continu dans notre équipe de vente directe et dans la gestion de comptes pour stimuler la croissance future en ajoutant de nouveaux clients qui adoptent notre technologie de traitement de transactions dans les régions existantes et nouvelles à des niveaux historiques ou supérieurs et dans les délais prévus;
- notre capacité à tirer davantage parti de notre réseau étendu et diversifié de partenaires;
- notre capacité à accroître et à consolider notre part de marché et à élargir notre clientèle en y ajoutant de nouveaux utilisateurs de notre technologie de traitement de transactions dans des régions où notre présence est naissante, comme l'Asie-Pacifique et l'Amérique latine;
- notre capacité à élargir et à tenir notre portefeuille de services à jour sur le plan technologique grâce à des investissements continus dans notre propre plateforme commerciale et à concevoir et à fournir des solutions qui répondent aux besoins spécifiques et changeants de nos clients;
- notre capacité à maintenir ou à élargir nos relations avec des banques acquéreuses et des réseaux de paiements;
- notre capacité continue à demeurer concurrentiel par rapport aux produits ou services de nos concurrents, y compris en ce qui concerne les modifications des conditions et des prix de nos produits et services;
- notre capacité à accroître nos marges bénéficiaires en réduisant les coûts variables en tant que pourcentage des charges totales, et en optimisant les coûts fixes grâce à l'augmentation de notre taille et à la normalisation croissante de nos investissements dans, par exemple, les ventes directes et le marketing;



- l'hypothèse selon laquelle les hausses de volume stimuleront la croissance rentable des produits tout en requérant peu de frais généraux supplémentaires, grâce à la nature hautement évolutive de notre modèle d'affaires et du levier d'exploitation inhérent;
- notre capacité continue à gérer efficacement notre croissance;
- l'hypothèse selon laquelle nous continuerons à attirer et à fidéliser les personnes talentueuses et le personnel clés nécessaires pour exécuter nos plans et nos stratégies, notamment en ce qui concerne les ventes, le marketing, le soutien, les produits et l'exploitation des technologies, dans chaque cas à l'échelle nationale et internationale;
- notre capacité à repérer, à réaliser et à intégrer avec succès des acquisitions passées et futures, à en tirer les avantages prévus et à gérer les risques connexes;
- l'absence de changement défavorable dans les questions d'ordre législatif et réglementaire;
- notre capacité continue à améliorer et à modifier nos capacités en matière de conformité au fur et à mesure que la réglementation évolue ou que nous pénétrons de nouveaux marchés, comme nos capacités en matière de souscription, de gestion des risques, de connaissance client et de lutte contre le blanchiment d'argent, tout en réduisant au minimum les perturbations des activités de nos clients;
- nos liquidités et nos sources de financement, y compris notre capacité à obtenir un financement par emprunt ou par titres de capitaux propres à des conditions satisfaisantes;
- l'absence de changement défavorable dans les lois fiscales en vigueur.

De plus, et plus spécifiquement, notre capacité d'atteindre les nouvelles synergies possibles au chapitre des produits des activités ordinaires de l'acquisition de Paya sur le long terme est fondée sur des hypothèses additionnelles, incluant les suivantes :

- Les produits des activités ordinaires tirés des activités autonomes de Paya atteindront la cible de croissance annuelle attendue;
- Notre capacité à tirer parti des licences et exemptions réglementaires ainsi que des relations de Nuvei pour accroître les parts de marché et gagner de nouvelles affaires dans le marché américain actuel de Paya;
- Notre aptitude à tirer parti du réseau de distribution à l'échelle mondiale et des capacités de Nuvei pour offrir une solution intégrée de produits de Nuvei et de Paya à l'extérieur du marché américain; et,
- Notre capacité à continuer d'investir dans l'expansion de notre offre intégrée de produits de Nuvei et de Paya pour gagner de nouvelles affaires.

**Pour de plus amples renseignements, veuillez communiquer avec :**

**Relations avec les investisseurs**

Chris Mamnone, responsable des relations avec les investisseurs  
Anthony Gerstein, vice-président des relations avec les investisseurs  
IR@nuvei.com



## Données tirées des états du résultat net et du résultat global

(en milliers de dollars américains, sauf le nombre d'actions et les montants par action)

	Trimestres clos les 30 septembre		Périodes de neuf mois closes les 30 septembre	
	2023 \$	2022 \$	2023 \$	2022 \$
Produits des activités ordinaires	304 852	197 146	868 376	622 984
Coût des ventes	55 650	38 363	164 172	121 259
<b>Marge brute</b>	<b>249 202</b>	<b>158 783</b>	<b>704 204</b>	<b>501 725</b>
Frais de vente et charges générales et administratives	217 282	149 184	633 655	442 501
<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>31 920</b>	<b>9 599</b>	<b>70 549</b>	<b>59 224</b>
Produits financiers	(2 713)	(4 131)	(9 049)	(6 427)
Charges financières	30 053	7 859	77 839	13 627
Charges financières nettes	27 340	3 728	68 790	7 200
Perte (profit) de change	13 033	(12 528)	520	(20 415)
<b>Résultat avant impôt sur le résultat</b>	<b>(8 453)</b>	<b>18 399</b>	<b>1 239</b>	<b>72 439</b>
Charge d'impôt sur le résultat	9 667	5 393	16 031	19 836
<b>Résultat net</b>	<b>(18 120)</b>	<b>13 006</b>	<b>(14 792)</b>	<b>52 603</b>
<b>Autres éléments du résultat global, après impôt</b>				
Élément pouvant être reclassé ultérieurement en résultat net :				
Établissements à l'étranger – écart de conversion	1 257	(33 599)	(2 753)	(64 054)
Variation de la juste valeur d'un instrument financier désigné comme couverture de flux de trésorerie	(1 008)	—	(1 008)	—
<b>Résultat global</b>	<b>(17 871)</b>	<b>(20 593)</b>	<b>(18 553)</b>	<b>(11 451)</b>
Résultat net attribuable aux éléments suivants :				
Porteurs d'actions ordinaires de la société	(19 814)	11 710	(19 669)	48 692
Participation ne donnant pas le contrôle	1 694	1 296	4 877	3 911
	(18 120)	13 006	(14 792)	52 603
Résultat global attribuable aux éléments suivants :				
Porteurs d'actions ordinaires de la société	(19 565)	(21 889)	(23 430)	(15 362)
Participation ne donnant pas le contrôle	1 694	1 296	4 877	3 911
	(17 871)	(20 593)	(18 553)	(11 451)
<b>Résultat net par action</b>				
Résultat net par action attribuable aux porteurs d'actions ordinaires de la société				
De base	(0,14)	0,08	(0,14)	0,34
Dilué	(0,14)	0,08	(0,14)	0,34
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation				
De base	139 138 382	141 311 785	139 209 728	141 866 671
Dilué	139 138 382	143 716 424	139 209 728	145 186 798





## Données tirées des états consolidés de la situation financière

(en milliers de dollars américains)

	30 septembre 2023	31 décembre 2022
	\$	\$
<b>Actif</b>		
<b>Actifs courants</b>		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	120 999	751 686
Créances clients et autres débiteurs	100 730	61 228
Stocks	2 313	2 117
Charges payées d'avance	17 369	12 254
Impôt à recevoir	5 966	3 126
Partie courante des avances consenties à des tiers	—	579
Partie courante des actifs sur contrat	1 150	1 215
Total des actifs courants avant les fonds distincts	248 527	832 205
Fonds distincts	1 019 538	823 666
Total des actifs courants	1 268 065	1 655 871
<b>Actifs non courants</b>		
Avances consenties à des tiers	—	1 721
Immobilisations corporelles	35 184	31 881
Immobilisations incorporelles	1 319 568	694 995
Goodwill	1 978 564	1 114 593
Actifs d'impôt différé	3 101	17 172
Actifs sur contrat	801	997
Dépôts auprès de fournisseurs de services de traitement de paiements et autres dépôts	4 480	4 757
Autres actifs non courants	34 795	2 682
<b>Total de l'actif</b>	<b>4 644 558</b>	<b>3 524 669</b>



**Données tirées des états consolidés de la situation financière**

(en milliers de dollars américains)

	<b>30 septembre 2023</b>	<b>31 décembre 2022</b>
	\$	\$
<b>Passif</b>		
<b>Passifs courants</b>		
Dettes fournisseurs et autres créditeurs	175 372	125 533
Impôt à payer	20 190	16 864
Partie courante des facilités de prêt et emprunts	10 866	8 652
Autres passifs courants	9 073	4 224
<b>Total des passifs courants avant le montant à payer à des commerçants</b>	<b>215 501</b>	<b>155 273</b>
Montant à payer à des commerçants	1 019 538	823 666
<b>Total des passifs courants</b>	<b>1 235 039</b>	<b>978 939</b>
<b>Passifs non courants</b>		
Facilités de prêt et emprunts	1 229 298	502 102
Passif d'impôt différé	162 037	61 704
Autres passifs non courants	2 883	2 434
<b>Total du passif</b>	<b>2 629 257</b>	<b>1 545 179</b>
<b>Capitaux propres</b>		
<b>Capitaux propres attribuables aux actionnaires</b>		
Capital-actions	1 961 116	1 972 592
Surplus d'apport	304 374	202 435
Déficit	(222 645)	(166 877)
Cumul des autres éléments du résultat global	(43 180)	(39 419)
	1 999 665	1 968 731
<b>Participation ne donnant pas le contrôle</b>	<b>15 636</b>	<b>10 759</b>
<b>Total des capitaux propres</b>	<b>2 015 301</b>	<b>1 979 490</b>
<b>Total du passif et des capitaux propres</b>	<b>4 644 558</b>	<b>3 524 669</b>



## Données tirées des états consolidés des flux de trésorerie

(en milliers de dollars américains)

Périodes de neuf mois closes les 30 septembre	2023 \$	2022 \$
<b>Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation</b>		
Résultat net	(14 792)	52 603
Ajustements au titre des éléments suivants :		
Amortissement des immobilisations corporelles	10 739	5 936
Amortissement des immobilisations incorporelles	89 386	73 822
Amortissement des actifs sur contrat	1 176	1 425
Paielements fondés sur des actions	105 484	103 666
Charges financières nettes	68 790	7 200
Perte (profit) de change	520	(20 415)
Charge d'impôt sur le résultat	16 031	19 836
Variations des éléments hors trésorerie du fonds de roulement	(3 473)	(17 050)
Intérêts payés	(69 298)	(15 152)
Intérêts reçus	9 921	4 577
Impôt sur le résultat payé – montant net	(32 208)	(23 295)
	182 276	193 153
<b>Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement</b>		
Acquisitions d'entreprises, déduction faite de la trésorerie acquise	(1 379 778)	—
Paielement de contrepartie conditionnelle liée à une acquisition	—	(2 027)
Acquisition d'immobilisations corporelles	(7 879)	(8 681)
Acquisition d'immobilisations incorporelles	(32 371)	(25 130)
Acquisition de commissions de revendeurs	(20 318)	—
Diminution (augmentation) des autres actifs non courants	(31 223)	726
Diminution nette des avances consenties à des tiers	245	1 884
	(1 471 324)	(33 228)
<b>Flux de trésorerie liés aux activités de financement</b>		
Actions rachetées et annulées	(56 042)	(109 158)
Coûts de transaction liés à l'émission d'actions	—	(903)
Produit de l'exercice d'options sur actions	7 728	1 474
Remboursement de facilités de prêt et emprunts	(112 840)	(3 840)
Produit de facilités de prêt et emprunts	852 000	—
Coûts de transaction liés aux facilités de prêt et emprunts	(14 650)	—
Paielement d'obligations locatives	(3 965)	(2 674)
Acquisition d'une participation ne donnant pas le contrôle	—	(39 751)
Dividende versé par une filiale au titre de la participation ne donnant pas le contrôle	—	(260)
Dividende versé aux actionnaires	(13 907)	—
	658 324	(155 112)
<b>Effet des variations des cours de change sur la trésorerie</b>	37	223
<b>Augmentation (diminution) nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie</b>	(630 687)	5 036
<b>Trésorerie et équivalents de trésorerie à l'ouverture de la période</b>	751 686	748 576
<b>Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture de la période</b>	120 999	753 612



**Rapprochement du BAIIA ajusté et du BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement avec le résultat net**  
(en milliers de dollars américains)

	Trimestres clos les 30 septembre		Périodes de neuf mois closes les 30 septembre	
	2023 \$	2022 \$	2023 \$	2022 \$
<b>Résultat net</b>	<b>(18 120)</b>	<b>13 006</b>	<b>(14 792)</b>	<b>52 603</b>
Charges financières	30 053	7 859	77 839	13 627
Produits financiers	(2 713)	(4 131)	(9 049)	(6 427)
Dotation aux amortissements	36 544	26 269	100 125	79 758
Charge d'impôt sur le résultat	9 667	5 393	16 031	19 836
Coûts d'acquisition et d'intégration et indemnités de départ <sup>a)</sup>	5 120	11 324	37 000	21 490
Paiements fondés sur des actions et cotisations sociales connexes <sup>b)</sup>	34 102	33 819	106 423	103 763
Perte (profit) de change	13 033	(12 528)	520	(20 415)
Règlements juridiques et autres <sup>c)</sup>	3 014	190	3 192	1 397
<b>BAIIA ajusté</b>	<b>110 700</b>	<b>81 201</b>	<b>317 289</b>	<b>265 632</b>
Acquisition d'immobilisations corporelles et incorporelles	(13 205)	(12 724)	(40 250)	(33 811)
<b>BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement</b>	<b>97 495</b>	<b>68 477</b>	<b>277 039</b>	<b>231 821</b>
<b>Conversion du BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement<sup>d)</sup></b>	<b>88 %</b>	<b>84 %</b>	<b>87 %</b>	<b>87 %</b>
<b>BAIIA ajusté</b>	<b>110 700</b>	<b>81 201</b>	<b>317 289</b>	<b>265 632</b>
<b>Produits des activités ordinaires</b>	<b>304 852</b>	<b>197 146</b>	<b>868 376</b>	<b>622 984</b>
<b>Marge du BAIIA ajusté<sup>d)</sup></b>	<b>36,3 %</b>	<b>41,2 %</b>	<b>36,5 %</b>	<b>42,6 %</b>
<b>Marge du résultat net</b>	<b>(5,9) %</b>	<b>6,6 %</b>	<b>(1,7) %</b>	<b>8,4 %</b>

- a) Ces charges se rapportent :
- aux honoraires de professionnels, aux frais juridiques, aux frais de consultation, aux frais comptables ainsi qu'aux autres frais liés à nos activités d'acquisition et de financement. Pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2023, ces charges se sont élevées à 3,4 M\$ et à 23,0 M\$ (2,8 M\$ et 6,2 M\$ pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022). Ces charges sont présentées au poste « Honoraires de professionnels » dans les frais de vente et charges générales et administratives;
  - à la rémunération liée aux acquisitions. Pour les trimestres et les périodes de neuf mois clos les 30 septembre 2023 et 2022, ces charges se sont établies respectivement à 0,6 M\$ et à 3,5 M\$, et à 7,5 M\$ et à 14,3 M\$. Ces charges sont présentées au poste « Rémunération des employés » dans les frais de vente et charges générales et administratives;
  - à la variation de la contrepartie d'achat différée relative aux entreprises acquises antérieurement. Aucun montant n'a été comptabilisé pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2023 et des profits de 0,5 M\$ et de 1,0 M\$ ont été comptabilisés pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022. Ces montants sont présentés au poste « Ajustement de la contrepartie conditionnelle » dans les frais de vente et charges générales et administratives;
  - aux indemnités de départ et aux coûts d'intégration, qui ont été de 1,1 M\$ et de 10,6 M\$ pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2023 (1,5 M\$ et 2,1 M\$ pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022). Ces coûts sont présentés dans les frais de vente et charges générales et administratives.
- b) Ces charges représentent des charges comptabilisées relativement à des options sur actions et à d'autres attributions faites dans le cadre de régimes d'attributions fondées sur des actions, ainsi que les cotisations sociales connexes qui sont directement attribuables aux paiements fondés sur des actions. Pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2023, ces charges se composent des paiements fondés sur des actions sans effet de trésorerie de 34,0 M\$ et de 105,5 M\$ (33,8 M\$ et 103,7 M\$ pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022), ainsi que des cotisations sociales connexes de 0,1 M\$ et de 0,9 M\$ (0,1 M\$ pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022).
- c) Ce poste représente principalement des règlements juridiques et des coûts juridiques connexes, ainsi que des profits, des pertes et des provisions hors trésorerie et certains autres coûts. Ces charges sont présentées dans les frais de vente et charges générales et administratives.
- d) La conversion du BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement représente le BAIIA ajusté moins les dépenses d'investissement en pourcentage du BAIIA ajusté. La marge du BAIIA ajusté représente le BAIIA ajusté en pourcentage des produits des activités ordinaires.



## Rapprochement du ratio d'endettement combiné avec le BAIIA ajusté combiné sur 12 mois consécutifs et la dette nette

(en millions de dollars américains, sauf le ratio d'endettement combiné)

	30 septembre 2023			30 juin 2023			31 mars 2023		
	Paya <sup>a)</sup>	Nuvei	Combiné	Paya <sup>a)</sup>	Nuvei	Combiné	Paya <sup>a)</sup>	Nuvei	Combiné
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
BAIIA ajusté pour les trimestres clos les :									
30 juin 2022	—	—	—	—	—	—	19,2	92,9	112,1
30 septembre 2022	—	—	—	18,6	81,2	99,8	18,6	81,2	99,8
31 décembre 2022	19,9	85,7	105,6	19,9	85,7	105,6	19,9	85,7	105,6
31 mars 2023	8,6	96,3	104,9	8,6	96,3	104,9	8,6	96,3	104,9
30 juin 2023	—	110,3	110,3	—	110,3	110,3	—	—	—
30 septembre 2023	—	110,7	110,7	—	—	—	—	—	—
<b>BAIIA ajusté sur 12 mois consécutifs</b>	<b>28,5</b>	<b>403,0</b>	<b>431,5</b>	<b>47,1</b>	<b>373,5</b>	<b>420,6</b>	<b>66,3</b>	<b>356,1</b>	<b>422,4</b>
Total des facilités de crédit, compte non tenu des coûts de transaction non amortis			1,243,5			1,279,7			1,335,0
Trésorerie et équivalents de trésorerie			121,0			118,4			132,8
<b>Dette nette</b>			<b>1,122,5</b>			<b>1,161,3</b>			<b>1,202,2</b>
<b>Ratio d'endettement combiné<sup>b)</sup></b>			<b>2,60x</b>			<b>2,76x</b>			<b>2,85x</b>

a) Représente le BAIIA ajusté de Paya avant la date d'acquisition. Se reporter au rapprochement du BAIIA ajusté de Paya avec le résultat net de Paya. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS ».

b) Le ratio d'endettement combiné correspond à la dette nette divisée par le BAIIA ajusté combiné sur 12 mois consécutifs. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS ».

c) Les informations concernant Paya pour la période du 1er janvier 2023 au 21 février 2023 sont tirées des états financiers internes avant l'acquisition de Paya par Nuvei le 22 février 2023. Ces informations ne sont pas auditées et n'ont pas fait l'objet de l'achèvement des procédures de clôture financière par Nuvei ou Paya, et n'ont pas été examinées par l'expert-comptable indépendant de Nuvei ou de Paya.



## Rapprochement du BAIIA ajusté de Paya avec le résultat net de Paya

(en millions de dollars américains)

	Trimestre clos le 31 décembre 2022 \$	Trimestre clos le 30 septembre 2022 \$	Trimestre clos le 30 juin 2022 \$
<b>Résultat net de Paya</b>	<b>3,1</b>	<b>1,3</b>	<b>1,7</b>
Dotation aux amortissements	7,7	8,4	7,9
Charge d'impôt sur le résultat	1,9	1,4	0,9
Charges d'intérêts et autres charges	3,3	3,7	3,4
<b>BAIIA de Paya</b>	<b>16,0</b>	<b>14,8</b>	<b>13,9</b>
Charges liées à la transaction <sup>a)</sup>	1,2	—	2,5
Rémunération fondée sur des actions <sup>b)</sup>	1,6	2,1	2,0
Charges de restructuration <sup>c)</sup>	0,1	1,2	0,3
Coûts au titre des services abandonnés <sup>d)</sup>	0,1	0,1	0,1
Passif éventuel non lié à l'impôt sur le résultat	0,4	—	—
Autres coûts <sup>e)</sup>	0,5	0,4	0,4
Total des ajustements	3,9	3,8	5,3
<b>BAIIA ajusté de Paya</b>	<b>19,9</b>	<b>18,6</b>	<b>19,2</b>

a) Représente les honoraires liés aux fusions et aux acquisitions, tels que les frais juridiques, les honoraires de consultation, les honoraires de services-conseils en comptabilité et d'autres coûts.

b) Représente les charges hors trésorerie liées à la charge de rémunération fondée sur des actions, qui a représenté une charge récurrente importante dans les activités de Paya et joué un rôle important dans sa stratégie de rémunération.

c) Représente les coûts liés aux plans de restructuration conçus afin de simplifier les activités et de réduire les coûts, notamment les coûts liés à la relocalisation des installations, certaines charges de restructuration de personnel, notamment des indemnités de départ, certaines charges liées à l'embauche de hauts dirigeants, ainsi que les charges de restructuration liées aux acquisitions.

d) Représente les coûts engagés pour le retrait de certains outils, applications et services qui ne sont plus utilisés.

e) Représente les profits ou les pertes hors exploitation, les charges liées aux projets non standards et les frais juridiques hors exploitation.



## Rapprochement du résultat net ajusté et du résultat net ajusté par action de base et dilué par action avec le résultat net

(en milliers de dollars américains, sauf le nombre d'actions et les montants par action)

	Trimestres clos les 30 septembre		Périodes de neuf mois closes les 30 septembre	
	2023	2022	2023	2022
	\$	\$	\$	\$
<b>Résultat net</b>	<b>(18 120)</b>	<b>13 006</b>	<b>(14 792)</b>	<b>52 603</b>
Variation de la juste valeur du passif lié au rachat d'actions	—	—	571	(5 710)
Amortissement des immobilisations incorporelles liées aux acquisitions <sup>a)</sup>	27 356	22 427	74 896	68 904
Coûts d'acquisition et d'intégration et indemnités de départ <sup>b)</sup>	5 120	11 324	37 000	21 490
Paiements fondés sur des actions et cotisations sociales connexes <sup>c)</sup>	34 102	33 819	106 423	103 763
Perte (profit) de change	13 033	(12 528)	520	(20 415)
Règlements juridiques et autres <sup>d)</sup>	3 014	190	3 192	1 397
Ajustements	82 625	55 232	222 602	169 429
Charge d'impôt sur le résultat liée aux ajustements <sup>e)</sup>	(7 744)	(5 803)	(28 503)	(15 882)
<b>Résultat net ajusté</b>	<b>56 761</b>	<b>62 435</b>	<b>179 307</b>	<b>206 150</b>
Résultat net attribuable à la participation ne donnant pas le contrôle	(1 694)	(1 296)	(4 877)	(3 911)
Résultat net ajusté attribuable aux porteurs d'actions ordinaires de la société	55 067	61 139	174 430	202 239
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation				
De base	139 138 382	141 311 785	139 209 728	141 866 671
Dilué	142 386 834	143 716 424	143 632 801	145 186 798
<b>Résultat net ajusté par action attribuable aux porteurs d'actions ordinaires de la société<sup>f)</sup></b>				
De base	0,40	0,43	1,25	1,43
Dilué	0,39	0,43	1,21	1,39

a) Ce poste a trait à la dotation aux amortissements comptabilisée à l'égard des immobilisations incorporelles par suite du processus d'ajustement du coût d'achat lié aux sociétés et aux entreprises acquises et d'un changement de contrôle de la société.

b) Ces charges se rapportent :

- i) aux honoraires de professionnels, aux frais juridiques, aux frais de consultation, aux frais comptables ainsi qu'aux autres frais liés à nos activités d'acquisition et de financement. Pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2023, ces charges se sont élevées à 3,4 M\$ et à 23,0 M\$ (2,8 M\$ et 6,2 M\$ pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022). Ces charges sont présentées au poste « Honoraires de professionnels » dans les frais de vente et charges générales et administratives;
- ii) à la rémunération liée aux acquisitions. Pour les trimestres et les périodes de neuf mois clos les 30 septembre 2023 et 2022, ces charges se sont établies respectivement à 0,6 M\$ et à 3,5 M\$, et à 7,5 M\$ et à 14,3 M\$. Ces charges sont présentées au poste « Rémunération des employés » dans les frais de vente et charges générales et administratives;
- iii) à la variation de la contrepartie d'achat différée relative aux entreprises acquises antérieurement. Aucun montant n'a été comptabilisé pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2023 et des profits de 0,5 M\$ et de 1,0 M\$ ont été comptabilisés pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022. Ces montants sont présentés au poste « Ajustement de la contrepartie conditionnelle » dans les frais de vente et charges générales et administratives;





- iv) aux indemnités de départ et aux coûts d'intégration, qui ont été de 1,1 M\$ et de 10,6 M\$ pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2023 (1,5 M\$ et 2,1 M\$ pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022). Ces coûts sont présentés dans les frais de vente et charges générales et administratives.
- c) Ces charges représentent des charges comptabilisées relativement à des options sur actions et à d'autres attributions faites dans le cadre de régimes d'attributions fondées sur des actions, ainsi que les cotisations sociales connexes qui sont directement attribuables aux paiements fondés sur des actions. Pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2023, ces charges se composent des paiements fondés sur des actions sans effet de trésorerie de 34,0 M\$ et de 105,5 M\$ (33,8 M\$ et 103,7 M\$ pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022), ainsi que des cotisations sociales connexes de 0,1 M\$ et de 0,9 M\$ (0,1 M\$ pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2022).
- d) Ce poste représente principalement des règlements juridiques et des coûts juridiques connexes, ainsi que des profits, des pertes et des provisions hors trésorerie et certains autres coûts. Ces charges sont présentées dans les frais de vente et charges générales et administratives.
- e) Ce poste représente la charge d'impôt sur le résultat sur les ajustements imposables au moyen du taux d'impôt de la juridiction applicable.
- f) Le nombre d'attributions fondées sur des actions utilisé dans le nombre moyen pondéré dilué d'actions ordinaires en circulation pour calculer le résultat net ajusté dilué par action est déterminé à l'aide de la méthode du rachat d'actions conformément aux IFRS.

### Produits des activités ordinaires par région

Le tableau qui suit présente un résumé de nos produits des activités ordinaires par région en fonction du lieu de facturation du commerçant :

	Trimestres clos les		Variation		Périodes de neuf mois closes les		Variation	
	30 septembre				30 septembre			
	2023	2022		%	2023	2022		%
(en milliers de dollars américains, sauf les pourcentages)	\$	\$	\$	%	\$	\$	\$	%
<b>Produits des activités ordinaires</b>								
Amérique du Nord	166 513	83 087	83 426	100 %	465 110	247 170	217 940	88 %
Europe, Moyen-Orient et Afrique	123 000	105 520	17 480	17 %	361 983	350 039	11 944	3 %
Amérique latine	13 750	7 588	6 162	81 %	36 833	20 924	15 909	76 %
Asie-Pacifique	1 589	951	638	67 %	4 450	4 851	(401)	(8) %
	304 852	197 146	107 706	55 %	868 376	622 984	245 392	39 %

### Produits des activités ordinaires par canal

	Trimestres clos les		Variation		Périodes de neuf mois closes les		Variation	
	30 septembre				30 septembre			
	2023	2022		%	2023	2022		%
(en milliers de dollars américains, sauf les pourcentages)	\$	\$	\$	%	\$	\$	\$	%
<b>Commerce à l'échelle mondiale</b>								
Commerce à l'échelle mondiale	169 872	136 060	33 812	25 %	511 477	443 172	68 305	15 %
B2B, gouvernements et FIL	55 143	1 040	54 103	n. s.	131 395	2 912	128 483	n. s.
PME	79 837	60 046	19 791	33 %	225 504	176 900	48 604	27 %
<b>Produits des activités ordinaires</b>	304 852	197 146	107 706	55 %	868 376	622 984	245 392	39 %



La société gère son organisation commerciale et distribue ses produits et sa technologie par la voie de trois canaux de vente distincts : Commerce à l'échelle mondiale, B2B, gouvernements et FIL, et PME. Dans son canal Commerce à l'échelle mondiale, la société soutient les moyennes et grandes entreprises clientes de divers secteurs verticaux qui reçoivent des paiements nationaux, régionaux, internationaux et transfrontaliers, en tirant parti de sa profonde expertise sectorielle et en utilisant sa pile technologique modulaire moderne et évolutive conçue spécialement pour les entreprises qui exercent des activités dans plusieurs emplacements, plusieurs pays et plusieurs monnaies. Dans son canal B2B, gouvernements et FIL, la société intègre ses capacités de paiement à l'échelle mondiale et son logiciel exclusif dans des solutions de planification des ressources de l'entreprise (« PRE ») et des plateformes logicielles. Le canal PME de la société est constitué de PME clientes traditionnelles situées en Amérique du Nord qui utilisent Nuvei pour l'acceptation des cartes.



**Rapprochement des produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei et de la croissance des produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei aux produits des activités ordinaires et des produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei par canal aux produits des activités ordinaires par canal**

	Trimestre clos le 30 septembre 2023			Trimestre clos le 30 septembre 2022				
(en milliers de dollars américains, sauf les pourcentages)	Produits des activités ordinaires présentés	Produits des activités ordinaires présentés de Nuvei	Produits des activités ordinaires présentés de Paya	Ajustements <sup>a)</sup>	Produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei	Croissance des produits des activités ordinaires	Croissance des produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei	
	\$	\$	\$	\$	\$	%	%	
<b>Produits des activités ordinaires</b>	304 852	197 146	71 366	(2 102)	266 410	55 %	14 %	

	Trimestre clos le 30 septembre 2023			Trimestre clos le 30 septembre 2022				
(en milliers de dollars américains, sauf les pourcentages)	Produits des activités ordinaires présentés	Produits des activités ordinaires présentés de Nuvei	Produits des activités ordinaires de Paya après ajustement <sup>a)</sup>	Produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei	Croissance des produits des activités ordinaires	Croissance des produits des activités ordinaires pro forma de Nuvei		
	\$	\$	\$	\$	%	%		
Commerce à l'échelle mondiale	169 872	136 060	—	136 060	25%	25 %		
B2B, gouvernements et FIL	55 143	1 040	46 324	47 364	n. s.	16 %		
PME	79 837	60 046	22 940	82 986	33 %	(4) %		
<b>Produits des activités ordinaires</b>	304 852	197 146	69 264	266 410	55%	14 %		

<sup>a)</sup> Tient compte d'ajustements visant à présenter les produits des activités ordinaires de Paya ou les produits des activités ordinaires par canal de Paya, déduction faite des frais d'interchange par souci de cohérence avec les produits des activités ordinaires présentés par Nuvei, qui sont calculés conformément aux méthodes comptables utilisées pour le poste « Produits des activités ordinaires » dans les états financiers de la société préparés selon les IFRS.



## Rapprochement des produits des activités ordinaires en devises constantes et de la croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes avec les produits des activités ordinaires

Le tableau suivant présente un rapprochement des produits des activités ordinaires avec les produits des activités ordinaires en devises constantes et la croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes pour les périodes indiquées :

	Trimestre clos le 30 septembre 2023			Trimestre clos le 30 septembre 2022		Croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes
	Produits des activités ordinaires présentés	Incidence des cours de change sur les produits des activités ordinaires	Produits des activités ordinaires en devises constantes	Produits des activités ordinaires présentés	Croissance des produits des activités ordinaires	
(en milliers de dollars américains, sauf les pourcentages)	\$	\$	\$	\$		
<b>Produits des activités ordinaires</b>	304 852	(5 001)	299 851	197 146	55 %	52 %

	Période de neuf mois close le 30 septembre 2023			Période de neuf mois close le 30 septembre 2022		Croissance des produits des activités ordinaires en devises constantes
	Produits des activités ordinaires présentés	Incidence des cours de change sur les produits des activités ordinaires	Produits des activités ordinaires en devises constantes	Produits des activités ordinaires présentés	Croissance des produits des activités ordinaires	
(en milliers de dollars américains, sauf les pourcentages)	\$	\$	\$	\$		
<b>Produits des activités ordinaires</b>	868 376	1 532	869 908	622 984	39 %	40 %



## Rapprochement des produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes et de la croissance interne des produits des activités ordinaires en devises constantes avec les produits des activités ordinaires

Le tableau suivant présente un rapprochement des produits des activités ordinaires avec les produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes et la croissance interne des produits des activités ordinaires en devises constantes pour les périodes indiquées :

	Trimestre clos le 30 septembre 2023					Trimestre clos le 30 septembre 2022				
	Produits des activités ordinaires présentés	Produits des activités ordinaires tirés des acquisitions <sup>a)</sup>	Produits des activités ordinaires tirés des cessions	Incidence des cours de change sur les produits des activités ordinaires générés en interne	Produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes	Produits des activités ordinaires présentés	Produits des activités ordinaires tirés des cessions	Produits des activités ordinaires générés en interne comparables	Croissance des produits des activités ordinaires	Croissance interne des produits des activités ordinaires en devises constantes
(en milliers de dollars américains, sauf les pourcentages)	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
<b>Produits des activités ordinaires</b>	304 852	(76 535)	—	(5 001)	223 316	197 146	—	197 146	55 %	13 %

	Période de neuf mois close le 30 septembre 2023					Période de neuf mois close le 30 septembre 2022				
	Produits des activités ordinaires présentés	Produits des activités ordinaires tirés des acquisitions <sup>a)</sup>	Produits des activités ordinaires tirés des cessions	Incidence des cours de change sur les produits des activités ordinaires générés en interne	Produits des activités ordinaires générés en interne en devises constantes	Produits des activités ordinaires présentés	Produits des activités ordinaires tirés des cessions	Produits des activités ordinaires générés en interne comparables	Croissance des produits des activités ordinaires	Croissance interne des produits des activités ordinaires en devises constantes
(en milliers de dollars américains, sauf les pourcentages)	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
<b>Produits des activités ordinaires</b>	868 376	(183 215)	—	1 532	686 693	622 984	—	622 984	39 %	10 %

<sup>a)</sup> Les produits des activités ordinaires tirés des acquisitions reflètent les produits tirés de Paya, acquise le 22 février 2023, ainsi que les produits tirés d'une autre acquisition non significative réalisée au cours de la période de neuf mois close le 30 septembre 2023.